

EKONOMICKÁ UNIVERZITA V BRATISLAVE
FAKULTA PODNIKOVÉHO MANAŽMENTU

Evidenčné číslo: 104002/B/2014/3065131517

Možnosti financovania malých a stredných podnikov z fondov

Európskej únie

Bakalárska práca

**EKONOMICKÁ UNIVERZITA V BRATISLAVE
FAKULTA PODNIKOVÉHO MANAŽMENTU**

Možnosti financovania malých a stredných podnikov z fondov

Európskej únie

Bakalárska práca

Študijný program: Ekonomika a manažment podniku

Študijný odbor: Ekonomika a manažment podniku

Školiace pracovisko: Katedra podnikovohospodárska

Vedúci záverečnej práce: Ing. Michaela Kinčáková

Bratislava 2014

Nikoleta Burajová

Čestné vyhlásenie

Čestne vyhlasujem, že záverečnú prácu s názvom „Možnosti financovania malých a stredných podnikov z fondov Európskej únie“ som vypracovala samostatne a že som uviedla všetku použitú literatúru.

Dátum:

.....

(podpis študenta)

ABSTRAKT

BURAJOVÁ, Nikoleta: *Možnosti financovania MSP z fondov EÚ*. – Ekonomická univerzita v Bratislave. Fakulta podnikového manažmentu; Katedra podnikovohospodárska. – Vedúci záverečnej práce: Ing. Michaela Kinčáková, - Bratislava: EU FPM 2014, 44 strán

Cieľom záverečnej práce bolo zhrnúť poznatky o možnostiach financovania malých a stredných podnikov z fondov Európskej únie. Práca je rozdelená do 4 kapitol. Obsahuje 11 tabuliek a 1 prílohu. Prvá kapitola sa zameriava na charakteristiku malých a stredných podnikov, pričom vychádzame z jednotnej definície malých a stredných podnikov, ktorej uplatňovanie odporúča Európska komisia všetkým členským štátom. Taktiež je potrebné poznať základné súvislosti s poskytovaním pomoci, ktorá je nám ponúkaná z Európskej únie. Aj preto sme si zobrali za cieľ poukázať na tieto spojitosti, aká pomoc nám je vlastne poskytovaná, koľko prostriedkov je pre Slovensko vyčlenených. V neposlednom rade spomenieme aj aktuálne čerpanie finančných prostriedkov. V rámci prvej kapitoly tiež rozoberáme programové obdobie 2007-2013, v ktorom sú rozobraté jednotlivé formy podpory pre malé a stredné podniky v Európskej únii a na Slovensku. V poslednej časti prvej kapitoly sa venujeme už novému programovému obdobiu 2014-2020, ktoré je v súčasnosti pre nás aktuálne. Druhá a tretia kapitola vyjadruje cieľ práce a metodiku spracovania. Štvrtá kapitola je venovaná konkrétnej forme podpory, ktorú prezentuje nenávratný finančný príspevok. Príspevok sme skúmali na konkrétnom príklade z podnikovej praxe. Detailne opisuje prijímateľa aj poskytovateľa nenávratného finančného príspevku a tiež prípravu a realizáciu predkladaného projektu. Záver štvrtej kapitoly je venovaný porovnaniu plánovaných a skutočných merateľných ukazovateľov z realizácie projektu v konkrétnom podniku a tiež možných prínosov tohto podniku do budúcnosti na základe vypracovanej SWOT analýzy.

Kľúčové slová:

Malé a stredné podniky, financovanie, Európska únia, nenávratný finančný príspevok

ABSTRACT

BURAJOVÁ, Nikoleta: Funding opportunities for SMEs from the EU funds. - University of Economics in Bratislava. Faculty of Business Management; Department of Business. - Thesis Supervisor: Ing. Michael Kinčáková - Bratislava: EU FPM 2014, 44 Pages

The aim of the thesis was to summarize the findings of funding opportunities for SMEs from the European Union . The work is divided into four chapters . It contains 10 tables and 1 appendix . The first chapter focuses on the characteristics of small and medium enterprises , based on a uniform definition of small and medium-sized enterprises, the application of which is recommended by the European Commission to the Member States . It is also necessary to know the basic connection with the provision of aid that is offered to us from the European Union . That is why we have taken aim to highlight the following connection what assistance is actually provided to us , how much money is earmarked for Slovakia . Finally, we also discuss current draw funds . In the first chapter we discuss also the programming period 2007-2013 , which discusses the various forms of support for small and medium-sized enterprises in the European Union and Slovakia . In the last part of the first chapter I already new programming period 2014-2020 , which is now for us to date. The second and third chapter reflects the objective of labor and processing methodology . The fourth chapter is devoted to a particular form of support that presents non-repayable grants . Contribution , we investigated the specific example of corporate practice. Describes in detail the recipient and the provider of the grant , as well as project preparation and implementation . Finally, the fourth chapter is devoted to compare planned and actual measurable indicators of the project in a particular company and also the potential benefits of this company in the future on the basis of elaborated SWOT analysis .

Keywords :

Small and medium-sized enterprises , finance , European Union, non-repayable grant

OBSAH

Úvod	6
1. Súčasný stav riešenej problematiky	7
1.1 Charakteristika a význam malých a stredných podnikov	7
1.1.1 <i>Small Business Act</i>	9
1.1.2 <i>Inštitúcie na podporu malého a stredného podnikania na Slovensku</i>	10
1.1.3 <i>Podpora malých a stredných podnikov zo strany EÚ</i>	11
1.2 Programové obdobie 2007-2013	13
1.2.1 Štrukturálne fondy	14
1.2.2 <i>Európsky fond regionálneho rozvoja</i>	14
1.2.3 <i>Európsky sociálny fond</i>	16
1.2.4 <i>Európsky Kohézny fond</i>	17
1.2.5 <i>JEREMIE</i>	19
1.2.6 <i>Možnosti tematického financovania</i>	19
1.2.7 <i>Finančné nástroje</i>	21
1.3 Programové obdobie 2014-2020	21
1.3.1 <i>Partnerská dohoda 2014-2020</i>	22
1.3.2 <i>Politika súdržnosti EÚ na programové obdobie 2014-2020</i>	23
1.3.3 <i>COSME 2014-2020</i>	26
2. CIEĽ PRÁCE	27
3. Metodika práce a metódy skúmania	28
4. Výsledky práce a diskusia	29
4.1 Charakteristika podniku Rehuš s.r.o.	29
4.2 Poskytovateľ finančnej pomoci z fondov EÚ pre skúmaný podnik	30
4.3 Charakteristika projektu „New home“	32
4.3.1 <i>Príprava projektu</i>	32
4.3.2 <i>Realizácia projektu</i>	34
4.4 Porovnanie plánovaných a skutočných merateľných ukazovateľov z realizácie projektu „New home“	38
4.5 SWOT analýza podniku po získaní nenávratného finančného príspevku z fondov EÚ	41
Záver	43
Zoznam použitej literatúry	44
Prílohy	47

Úvod

Základom pre stabilnú a úspešnú trhovú ekonomiku v každej krajine je segment podnikateľskej sféry, ktorý je zastúpený malými a strednými podnikmi. Pri tom, malé a stredné podniky predstavujú najrozšírenejšiu formu podnikateľstva nie len na Slovensku, ale aj v ostatných krajinách EÚ. Malé a stredné podniky tvoria základ ekonomického a sociálneho rozvoja regiónov na Slovensku, sú hlavným zdrojom rastu životnej úrovne obyvateľstva a zásadne vplývajú na zníženie nezamestnanosti v krajine.

Podnikanie je základným prvkom efektívneho fungovania trhovej ekonomiky – je tým, čo ekonomiku robí trhovou. Pre Slovensko, pre ktoré je hlavným cieľom dosiahnuť úroveň najrozvinutejších krajín Európy v čo najkratšom čase, má rozvoj podnikania, obzvlášť malého a stredného, nenahraditeľný význam. Dnešný trh je presýtený podnikmi, a pre každý podnik je prioritou byť konkurencieschopný a úspešný. Na to, aby mohol podnik konkurovať iným podnikom musí byť v niečom iný, výnimočný a musí vyrábať produkt, ktorý bude lepší ako produkt konkurencie. Aby však podnik mohol byť najlepší na trhu, musí napredovať, čo je bez finančných prostriedkov nemožné.

Bakalárska práca pozostáva zo štyroch hlavných kapitol. V úvode bakalárskej práce sme sa najprv zamerali na vymedzenie pojmu malý a stredný podnik a snažili sme sa podčiarknuť ich ústrednú úlohu v ekonomike každého štátu. Najobširnejšia časť práce je zameraná na charakteristiku jednotlivých možností financovania, ktoré ponúka Európska únia malým a stredným podnikom. V závere teoretickej časti sa venujeme načrtnutiu nového programového obdobia na roky 2014-2020.

V druhej kapitole sme presne zadefinovali ciele práce, ktoré budeme mať neustále na pamäti. Okrem nich si určíme aj čiastkové ciele, ktoré napomáhajú k dosiahnutiu hlavných cieľov.

Ďalšou časťou práce je kapitola s názvom Metodika práce a metódy skúmania, ktorá ďalej popisuje postup a všetky metódy výskumu a interpretácie pri písaní práce.

V praktickej časti sme venovali pozornosť nenávratnému finančnému príspevku a v závere sme na základe projektu podniku Rehuš s.r.o. porovnali plánované a skutočné merateľné ukazovatele z realizácie projektu a tiež vypracovali SWOT analýzu v skúmanom podniku v období po získaní príspevku, prostredníctvom ktorej sme sa snažili navrhnúť možné príležitosti tohto podniku do budúcnosti.

1. Súčasný stav riešenej problematiky

Pred samotným riešením problematiky financovania malých a stredných podnikov z fondov EÚ je nutné uviesť ich definíciu a takisto ich rastúci význam v rámci Európskej únie. Minulý rok sa skončilo programové obdobie 2007-2013, ktoré bolo pre Slovensko prvým obdobím, kedy mohli malé a stredné podniky využívať zdroje z fondov EÚ v priebehu celého jeho trvania. Začalo sa nové programové obdobie 2014-2020, ktoré ponúka rozsiahly okruh možností, ktoré môžu malé a stredné podniky využiť pre svoj rozvoj v nasledujúcich siedmich rokoch.

1.1 Charakteristika a význam malých a stredných podnikov

Malé a stredné podniky („ďalej MSP“) majú nesmierne dôležité miesto v rozvinutých ekonomikách. MSP zohrávajú dôležitú úlohu v každom európskom hospodárstve, lebo prispievajú k pružnosti pri zavádzaní nových výrobkov na trh, k zvýšeniu inovačných aktivít a k vytváraniu konkurenčného prostredia, vytvárajú pracovné príležitosti, sú adaptabilné a flexibilné. Zaoberajú sa výrobou špecializovaných produktov a poskytovaním špecializovaných služieb, ktoré nie sú ochotné vyrábať a poskytovať veľké podniky.¹ Nesmieme tiež opomenúť, že vo vyspelých krajinách predstavujú malé a stredné podniky významnú súčasť ich ekonomík. V krajinách OECD tvoria MSP viac ako 95 % celkového počtu všetkých podnikov, pričom ich podiel na zamestnanosti sa pohybuje v priemere okolo 60 – 70 %. Z hľadiska uvedených parametrov môžeme konštatovať, že kvantitatívny podiel MSP v slovenskej ekonomike je porovnateľný s vyspelými krajinami: približne 90 % všetkých podnikov tvoria MSP.²

V rámci Európskej únie od 1. Januára 2005 vstúpila do platnosti nová definícia malých a stredných podnikov, ktorá by mala prispievať ku skvalitneniu podnikateľského prostredia. Snaží sa uľahčiť prístup podnikateľov ku kapitálu, a tým podporiť podnikanie, investície a rast.³

¹FETISOVOVÁ, E.: *Financie malých a stredných podnikov*. Bratislava: Vydavateľstvo EKONÓM, 1998. str.20

² MINISTERSTVO HOSPODÁRSTVA SR: Analýza vývoja malého a stredného podnikania [online]. [6.11.2013]. Dostupné na internete: <<http://www.economy.gov.sk/pk/1160-2002-010/ma.htm>>

³ EURÓPSKE SPOLOČENSTVO, 2006. *Nová definícia malých a stredných podnikov, užívateľská príručka a modelové vyhlásenie*. Úrad pre publikácie, 2006. 50s. ISBN 92-894-7924-8, str. 3

Využitie tejto definície je pre členské štáty dobrovoľné. Európska Komisia však členské štáty vyzýva, aby ju uplatňovali, a to v čo najväčšej miere.⁴

Tabuľka č.1: Hraničné hodnoty podľa aktuálnej definície malých a stredných podnikov

Kategória podniku	Počet pracovníkov	Ročný obrat	alebo	Ročná bilančná suma
Mikro	< 10	≤ 2 mil. eur		≤ 43 mil. eur
Malý	< 50	≤ 10 mil. eur		≤ 10 mil. eur
Stredný	< 250	≤ 50 mil. eur		≤ 2 mil. eur

Zdroj: Šúbertová E. a kol.: Podnikanie v malých a stredných podnikoch pre manažérov

„Spomínaná Nová definícia vznikla ako výsledok diskusií medzi Európskou Komisiou, členskými štátmi, obchodnými organizáciami a odborníkmi a dvoch otvorených internetových konzultácií.“⁵

Malé a stredné podniky tvoria dôležitú súčasť ekonomiky každého štátu. Malé podniky zohrávajú dôležitú úlohu najmä z hľadiska zamestnanosti a oproti veľkým firmám sa oveľa flexibilnejšie prispôsobujú novým podmienkam.⁶

Malé a stredné podniky umožňujú jednotlivcom, aby sa naučili využívať vlastné podnikateľské schopnosti. Je nevyhnutné poznamenať, že MSP sú významným faktorom v kooperácii s veľkými podnikmi.⁷

Malé a stredné podniky sa tiež vo veľkej miere podieľajú na tvorbe pracovných miest, majú značný podiel na tvorbe pridanej hodnoty a pomáhajú upevniť štruktúru hospodárskej činnosti, sociálnu štruktúru spoločnosti a aj politickú štruktúru. Vo veľkej miere prispievajú tiež k vytváraniu sociálnej klímy, k pracovnému, sociálnemu a spoločenskému uplatneniu rôznych skupín obyvateľstva.⁸

⁴ EURÓPSKE SPOLOČENSTVO, 2006. *Nová definícia malých a stredných podnikov, užívateľská príručka a modelové vyhlásenie*. Úrad pre publikácie, 2006. 50s. ISBN 92-894-7924-8, str. 6

⁵ EURÓPSKE SPOLOČENSTVO, 2006. *Nová definícia malých a stredných podnikov, užívateľská príručka a modelové vyhlásenie*. Úrad pre publikácie, 2006. 50s. ISBN 92-894-7924-8, str. 8

⁶ KODRÍKOVÁ E.: *Podpora malého a stredného podnikania*[online]. [25.3.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.skts.sk/?action=article&category=10&saction=showArticle&id=100>>

⁷ LESÁKOVÁ, Ľ.: *Optimalizácia podmienok pre efektívny rozvoj malých a stredných podnikov*. Banská Bystrica, Ekonomická fakulta UMB 1997, s. 6 - 8.

⁸ ŠÚBERTOVÁ E. a kol.: *Podnikanie v malých a stredných podnikoch pre manažérov*. 1. vyd. Bratislava: Vydavateľstvo EKONÓM, 2009. 156 s. ISBN 978-80-225-2869-6, str. 9

1.1.1 Small Business Act

Small Business Act, čiže tzv. Zákon o malých podnikoch predstavuje komplexný rámec, ktorý sa zaoberá malým a stredným podnikaním v celej Európskej únii. Hlavnou ideou Zákona o malých podnikoch je pomáhať malým a stredným podnikom a taktiež zlepšovať podnikateľské prostredie, v ktorom malé a stredné podniky pôsobia. Zákon bol prijatý Európskou radou v decembri 2008. Za predchodcu Zákona o malých podnikoch môže byť považovaná Európska charta pre malé podniky, ktorá bola schválená v roku 2000 členskými štátmi EÚ.

„Dokument sa skladá zo 4 hlavných častí:

- Podstata Zákona o malých podnikoch
- Zásady Zákona o malých podnikoch
- Stav SR z hľadiska Zákona o malých podnikoch
- Záver a odporúčania."

Zákon o malých podnikoch aj Charta majú spoločný základ, a to vytvoriť pre malé a stredné podniky také podnikateľské prostredie, v ktorom môžu jednoducho a efektívne podnikat'.⁹ Zákon o malých a stredných podnikoch uplatňuje zásadu „najskôr myslieť v malom“ a jej cieľom je zohľadňovať záujmy malých a stredných podnikov najmä pri tvorbe stratégií a politík za účelom posilnenia ich konkurencieschopnosti oproti veľkým podnikom.

V roku 2013 bola pod dohľadom Ministerstva hospodárstva SR založená Pracovná skupina pre problematiku Small Business Act, ktorej predsedá slovenský Vyslanec pre MSP. Činnosť Pracovnej skupiny je zameraná na prípravu a zavádzanie zásadných opatrení a politík v oblasti podpory MSP, prerokúvanie úloh a odporúčaní EÚ a prípravu opatrení podporujúcich rozvoj MSP. Cieľom skupiny je zabezpečiť udržateľný rast MSP a zvýšiť regionálnu zamestnanosť.

Členmi pracovnej skupiny sú zástupcovia Slovak Business Agency a deviatich ministerstiev, do ktorých kompetencie patria opatrenia realizované v rámci jednotlivých princípov Zákona o malých a stredných podnikoch.¹⁰

⁹ SLOVAK BUSINESS AGENCY. Audit odporúčaní iniciatívy Small Business Act [online]. [22.3.2013]. Dostupné na internete: <http://www.nadsme.sk/files/6-AuditodporucaniiniciativySmallBusinessAct_0.pdf>

¹⁰ SLOVAK BUSINESS AGENCY. Zákon o malých a stredných podnikoch [online]. [6.3.2013]. Dostupné na internete: <<http://www.sbagency.sk/zakon-o-malych-a-strednych-podnikoch-small-business-act>>

1.1.2 Inštitúcie na podporu malého a stredného podnikania na Slovensku

V súčasnosti existujú rôzne inštitúcie na podporu a pomoc malým a stredným podnikateľom. Každý rok sa podpore malého a stredného podnikania na Slovensku venuje stále väčšia pozornosť. Zvyšuje sa počet iniciatív a organizácií, ktoré podporujú malé a stredné podniky na medzinárodnej, národnej a miestnej úrovni. Medzi takéto iniciatívy patria najmä školiace centrá, poradenské centrá, podnikateľské inkubátory atď. Malé a stredné podniky na Slovensku môžu taktiež využiť možnosť podpory z mnohých programov, ktoré poskytujú priamu i nepriamu finančnú pomoc. Podnecovateľmi môžu byť rôzne organizácie – medzinárodné multilaterálne organizácie ako EC PHARE, bilaterálne organizácie typu Slovensko-americký podnikateľský fond, projekty a programy slovenskej vlády, nevládne a súkromné iniciatívy.

Národná agentúra pre rozvoj malého a stredného podnikania (v súčasnosti už Slovak Business Agency) vznikla na základe spoločnej iniciatívy programu Európskej únie PHARE a vlády SR. Jej hlavný cieľ je podpora rastu a rozvoja novozakladaných a existujúcich malých a stredných podnikov. Zmyslom Slovak Business Agency je tiež vytváranie výhodných podmienok pri poskytovaní pôžičiek a záruk za pôžičky pre začínajúcich malých a stredných podnikateľov. Medzi finančné podporné programy patria tieto formy: projekt PHARE záruk na úvery, malá pôžičková schéma, podporný úverový program, mikropôžičková schéma a program zárodkového kapitálu.

Existujú aj ďalšie špecifické podporné programy, programy pre informačné zabezpečenie malých a stredných podnikov, podpora medzinárodnej spolupráce a vyhľadávanie slovenských partnerov pre zahraničné firmy, programy pre vzdelávanie a poradenstvo. Na podporu drobného podnikania sú v Slovenskej republike vytvorené aj Štátne odvetvové programy a iniciatívy centrálnych orgánov štátnej správy (napr. Ministerstvo hospodárstva SR, Ministerstvo výstavby a verejných prác SR, Ministerstvo kultúry SR, Ministerstvo financií SR, Ministerstvo životného prostredia), ale svoje programy majú aj finančné inštitúcie (Slovenská záručná banka, Úver od Európskej banky pre obnovu a rozvoj, Fond malých podnikov, Fond na podporu zahraničného obchodu, Slovensko-americký podnikateľský fond).¹¹

¹¹ SLOVAK BUSINESS AGENCY. *Podpora malého a stredného podnikania v Slovenskej republike, sprievodca iniciatívami*. 2012, [online]. [20.12.2013]. Dostupné na internete: <http://www.sbagency.sk/sites/default/files/sprievodca_iniciativami_2012_0.pdf>

1.1.3 Podpora malých a stredných podnikov zo strany EÚ

Európska únia poskytuje podporu malým a stredným podnikom v Európe, pričom táto podpora sa uskutočňuje v rôznych formách – formou grantov, pôžičiek a záruk.

Podpora malých a stredných podnikov sa uskutočňuje:

1. Priamo
2. Nepriamo – prostredníctvom programov riadených na národnej alebo regionálnej úrovni

Štátnou podporou podnikania sa rozumie akákoľvek forma pomoci, ktorá sa poskytne na podnikanie.

„Medzi formy priamej pomoci patria:

- dotácie, granty a príspevky
- úhrada úrokov resp. časti úrokov z poskytnutého úveru
- úhrada časti úveru
- návratná finančná výpomoc.

Formy nepriamej pomoci sú hlavne:

- prevzatie štátnej záruky alebo bankovej záruky
- poskytnutie úľavy na dane alebo penále, pokute, úroku
- predaj nehnuteľného majetku štátu alebo obce za nižšiu cenu ako je trhovacia cena
- poskytovanie poradenských služieb bezplatne alebo za čiastočnú úhradu
- odklad platenia dane resp. povolenie zaplatiť daň v splátkach.“

Mnohé opatrenia nefinančnej pomoci môžu malé a stredné podniky využívať vo forme programov a služieb na podporu podnikania.¹²

Podporu, ktorú MSP vyhľadávajú možno rozdeliť do dvoch veľkých skupín: na finančnú podporu a nefinančnú podporu. Finančná podpora môže mať rôzne podoby. V súvislosti s finančnou podporou z EÚ sú pravdepodobne najznámejšie štrukturálne fondy či sociálne fondy.

¹² Šúbertová E. a kol.: *Podnikanie v malých a stredných podnikoch pre manažérov*. 1. vyd. Bratislava: Vydavateľstvo EKONÓM, 2009. 156 s. [cit.17.12.2013] ISBN 978-80-225-2869-6, str. 29-30

Nefinančná podpora má tiež rôzne podoby. V súvislosti s pokrytím má administratívna aj legislatívna podpora celoeurópske, poprípade celoštátne pokrytie, čo znamená, že ak sa zefektívni štátna správa, zníži sa byrokracia a administratívne zaťaženie, tak to má dopad na všetky podniky. A naopak, ak sa zmení legislatíva v prospech MSP, prosperujú z toho všetky MSP a nie iba jednotliví podnikatelia. Pod pojmom legislatívna podpora si predstavujeme mieru toho, ako ľahko či ťažko sa malé a stredné podniky môžu dostať k niektorej forme podpory. Štáty sa často uchylujú k podpore domácich podnikov, ale na úkor zahraničných podnikov. Tým však porušujú zásady voľného trhu v Európskej únii. Pravidlá EÚ sú v tomto ohľade veľmi prísne a striktné špecifikované v Maastrichtskej zmluve.¹³

Európska únia v súčasnosti vynakladá najväčšiu časť svojho rozpočtu na regionálnu politiku. Za hlavný princíp regionálnej politiky sa považuje finančná solidarita v prospech menej rozvinutých regiónov a sociálnych skupín. Naopak rozvinutejšie regióny pociťujú potreby najmä v oblasti konkurencieschopnosti a rastu zamestnanosti. Európska regionálna politika pomáha len členským štátom a tým, ktorí sú hlavnými prispievateľmi do rozpočtu spoločenstva.¹⁴

„Fondy Európskej únie alebo tzv. eurofondy predstavujú prostriedky, ktoré sú určené pre štáty na rozvoj v oblastiach, v ktorých štáty samotné nemôžu dosiahnuť výkonnosť potrebnú na dobehnutie vyspelejších štátov. Eurofondy tak umožňujú prerozdelenie prostriedkov ekonomicky silnejších partnerov na rozvoj slabších štátov a ich priblíženie sa k najvyspelejším európskym štátom.“¹⁵

Fondy slúžia predovšetkým na zabezpečenie zvýšenia výkonnosti krajiny v rôznych oblastiach, udržateľného rastu ekonomiky, životnej úrovne obyvateľstva a na znižovanie regionálnych rozdielov. Základnou črtou eurofondov je pomoc slabším partnerom, z čoho následne profituje rozvinutá únia ako celok. Do roku 2013 sa Slovensko nachádzalo v programovacom období 2007-2013, pre ktoré Európska únia schválila Slovensku podporu takmer 11,5 mld. Eur.¹⁶

¹³ Ďurďovič J.: *Podpora Európskej únie pre malé a stredné podniky*, diplomová práca, Bratislava 2009, str. 29

¹⁴ EURACTIV.SK.2010. *Regionálna politika v EÚ*. [online]. [5.1.2013]. Dostupné na internete: <http://www.euractiv.sk/regionalny-rozvoj/zoznam_liniek/regionalna-politika-v-eu>

¹⁵ CENTRÁLNY PORTÁL PRE NEZISKOVÝ SEKTOR. *EUROFONDY*. [online]. [cit.7.2.2013]. Dostupné na internete: <<http://www.1snsc.sk/eurofondy>>

¹⁶ CENTRÁLNY PORTÁL PRE NEZISKOVÝ SEKTOR. *EUROFONDY*. [online]. [7.2.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.1snsc.sk/eurofondy>>

1.2 Programové obdobie 2007-2013

V programovom období 2007 – 2013 boli stanovené tri hlavné ciele politiky súdržnosti: Konvergencia (81,54 %), Regionálna konkurencieschopnosť a zamestnanosť (15,94 %) Európska územná spolupráca (2,52 %).

Cieľ Konvergencia sa financoval z 3 fondov: ERDF (Európsky fond regionálneho rozvoja), ESF (Európsky sociálny fond) a Kohézneho fondu. Z fondov ERDF a ESF sa v tomto ciele financovali regióny, ktorých hrubý domáci produkt na obyvateľa za tri posledné roky pred prijatím nových nariadení nedosiahol 75% priemeru krajín rozšírenej EÚ. V prípade Slovenska je to celé jeho územie s výnimkou Bratislavského kraja.¹⁷

Programové obdobie 2007-2013 bolo pre Slovensko prvým obdobím, kedy mohli malé a stredné podniky využívať zdroje z fondov EÚ v priebehu celého jeho trvania, a to na základe dokumentu Národný strategický referenčný rámec SR na roky 2007-2013. Dokument bol vypracovaný v súlade s nariadeniami EÚ k štrukturálnym fondom a Kohéznemu fondu a schválený vládou SR.

Európska Komisia o štrukturálnych fondoch vypracovala na roky 2007-2013 **Národný strategický referenčný rámec**. Predmetom strategickej časti tohto rámca bola stratégia na dosiahnutie cieľa “konvergencia” a cieľa “regionálna konkurencieschopnosť a zamestnanosť”. Operačná časť tohto rámca sa venovala operačným programom, teda nástrojom na dosiahnutie strategických cieľov.

„V rámci jednotlivých cieľov kohéznej politiky EÚ sa stratégia, priority a ciele NSRR v rokoch 2007-2013 implementovali cez 11 operačných programov, z toho:

- *6 operačných programov pre cieľ Konvergencia,*
- *3 operačné programy pre oba ciele – cieľ Konvergencia aj cieľ Regionálna konkurencieschopnosť a zamestnanosť,*
- *d'alej operačný program Technická pomoc (pre cieľ Konvergencia) a*
- *operačný program Bratislavský kraj (pre cieľ Regionálna konkurencieschopnosť a zamestnanosť).“¹⁸*

¹⁷ PODNIKÁM.SK. *Využite Eurofondy na financovanie podnikateľského zámeru*. [online]. [10.2.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.podnikam.webnoviny.sk/financovanie/vyuzite-eurofondy-na-financovanie-podnikatelskeho-zameru/8236>>

¹⁸ Strážovská H., Strážovská E., Pavlík A.: *Malé a stredné podniky*. Bratislava: Vydavateľstvo SPRINT, 2007. [cit.17.12.2013] ISBN 978-80-89085-64-4, str.

1.2.1 Štrukturálne fondy

Štrukturálne fondy pomáhajú znížiť rozdiely v rozvoji regiónov a podporujú ekonomickú a sociálnu súdržnosť v rámci Európskej únie. Európska komisia preto spolufinancuje regionálne projekty v členských štátoch.

Po vstupe Slovenskej republiky do Európskej únie predstavujú štrukturálne fondy hlavnú formu finančnej pomoci. Financujú viacročné programy regionálneho rozvoja, ktoré pripravujú regióny, členské štáty a Európska komisia. Prostriedky zo štrukturálnych fondov sú poskytované najmä rozpočtovým a príspevkovým organizáciám, obciam, vyšším územným celkom, ale aj právnickým a fyzickým osobám.¹⁹

Príjemcovia dostávajú na financovanie svojich projektov priamy príspevok a projekty sa vyberajú na regionálnej a vnútroštátnej úrovni.²⁰

Nástrojom štrukturálnej politiky sú 4 štrukturálne fondy: Európsky fond regionálneho rozvoja („ďalej len ERDF“), Európsky sociálny fond („ďalej ESF), Európsky poľnohospodársky zabezpečovací a garančný fond, Finančný nástroj na usmerňovanie rybolovu. Kohézny fond (ďalej len KF) je často spájaný so štrukturálnymi fondmi práve pre ich spoločný cieľ, ktorým je ekonomická a sociálna súdržnosť (kohézia).

Kohézny fond síce nepatrí priamo medzi štrukturálne fondy, lebo sa nezameriava na regióny, ale na vyrovnanie ekonomických rozdielov medzi štátmi. Ako už bolo spomenuté, cieľom štrukturálnych fondov a Kohézneho fondu je zníženie rozdielov medzi regiónmi a štátmi EÚ. Pomoc z fondov EÚ smeruje k národným alebo regionálnym orgánom.²¹

1.2.2 Európsky fond regionálneho rozvoja

Európsky fond regionálneho rozvoja je najvýznamnejším finančným nástrojom na podporu MSP. Jeho cieľom je zmierniť rozdiely v rozvoji regiónov a podporiť sociálnu a ekonomickú súdržnosť v rámci Európskej únie.

¹⁹ SLOVAK BUSINESS AGENCY. *Podpora malého a stredného podnikania v Slovenskej republike, sprievodca iniciatívami*. 2012, [online]. [20.12.2013]. Dostupné na internete: <http://www.sbagency.sk/sites/default/files/sprievodca_iniciativami_2012_0.pdf>

²⁰ Šúbertová E. a kol.: *Podnikanie v malých a stredných podnikoch pre manažérov*. Bratislava: Vydavateľstvo EKONÓM, 2009. ISBN 978-80-225-2869-6, str. 31

²¹ SLOVAK BUSINESS AGENCY. *Podpora malého a stredného podnikania v Slovenskej republike, sprievodca iniciatívami*. 2012, [online]. [20.12.2013]. Dostupné na internete: <http://www.sbagency.sk/sites/default/files/sprievodca_iniciativami_2012_0.pdf>

„S cieľom posilniť tvorbu a konkurencieschopnosť MSP sa z ERDF spolufinancujú činnosti v širokej škále oblastí:

- Podnikanie, inovácie a konkurencieschopnosť MSP (napríklad podnikateľské poradenstvo, inovačné technológie a systémy riadenia v MSP, ekologické inovácie, lepšie využívanie IKT)
- Zlepšovanie regionálneho a miestneho prostredia pre MSP (napríklad prístupu ku kapitálu pre MSP vo fáze vzniku a rastu, podnikovej infraštruktúry a služieb na podporu MSP, regionálnych a miestnych kapacít pre výskum a vývoj a pre inovácie);
- Medziregionálna a cezhraničná spolupráca MSP;
- Investície do ľudských zdrojov²²

Na rozdiel od mnohých iných zdrojov financovania EÚ programy ERDF neriadi priamo Komisia, ale národné a regionálne orgány. Fungujú aj ako kontaktné miesta v súvislosti so žiadosťami o financovanie a výberom projektov.

Z Európskeho fondu regionálneho rozvoja sú financované tieto operačné programy: Regionálny OP, OP Konkurencieschopnosť a hospodársky rast, OP Informatizácia spoločnosti, OP výskum a vývoj, OP Zdravotníctvo, OP technická pomoc a OP Bratislavský kraj.

Regionálny operačný program patrí do prvej skupiny schválených operačných programov tohto obdobia. Hlavnou prioritou tohto programu je zvýšiť dostupnosť a kvalitu občianskej infraštruktúry a tiež vybavenosti v regiónoch. Oblasť regionálnej infraštruktúry ovplyvňuje kvalitu života obyvateľstva na podporovanom území.²³

Operačný program Informatizácia spoločnosti predstavuje postupný prechod k maximálnemu využívaniu informačných a komunikačných technológií vo všetkých oblastiach spoločenského, politického a hospodárskeho života.²⁴

Operačný program Bratislavský kraj je všestranne zameraný na rozvoj územia v záujme zvýšenia kvality života obyvateľstva v Bratislavskom kraji.

²² Podpora EÚ na podporu MSP. *Prehľad najdôležitejších možností financovania európskych MSP*. 2012. [online]. [20.9.2013]. Dostupné na internete:

<file:///C:/Users/uzivatel/Downloads/Fundingopportunities_sk_7282.pdf>str. 10

²³ EURAKTIV.SK. EUROFONDY.SK. Prehľad fondov. Regióny a ich rozvoj. [online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/regionalny-operacny-program/>>

²⁴ EURAKTIV.SK. EUROFONDY.SK. Prehľad fondov. Regióny a ich rozvoj. [online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.euractiv.sk/informatizacia-spolocnosti>>

Medzi hlavné aktivity programu patrí regenerácia sídiel a tiež regionálna a mestská hromadná doprava.²⁵

Operačný program Konkurencieschopnosť a hospodársky rast má zachovať a súčasne ďalej rozvíjať potenciál priemyselnej výroby, cestovného ruchu, energetiky a ďalších služieb v podmienkach trvalo udržateľného rozvoja, čím sa účinne prispieva k zvyšovaniu ekonomickej situácie Slovenska ako celku.²⁶

Operačný program Výskum a vývoj je prioritne zameraný na modernizáciu a zefektívnenie systému podpory výskumu a vývoja, na skvalitnenie infraštruktúry vysokých škôl, vznik nových inovatívnych (high-tech) malých a stredných podnikov a tiež na zlepšení podmienok vzdelávacieho procesu na vysokých školách.²⁷

Cieľom **Operačného programu Zdravotníctvo** je zlepšiť podmienky ovplyvňujúce zdravotný stav obyvateľstva ako pracovnej sily prostredníctvom zvyšovania kvality, dostupnosti a efektívnosti zdravotnej starostlivosti.²⁸

Operačný program Technická pomoc zabezpečuje efektívne, účinné a správne riadenie, implementáciu, finančné riadenie, kontrolu a audit štrukturálnych fondov a Kohézneho fondu v rokoch 2007-2013 na Slovensku.²⁹

1.2.3 Európsky sociálny fond

Európsky sociálny fond je hlavným finančným nástrojom Európskej únie na podporu zamestnanosti v členských štátoch a na propagáciu hospodárskej a sociálnej súdržnosti. Hlavným cieľom Európskeho sociálneho fondu je podporiť vytváranie nových a lepších pracovných miest v rámci Európskej únie. Za tým účelom sa fond podieľa na financovaní národných, regionálnych a miestnych projektov, ktoré sa zameriavajú na úroveň zamestnanosti, kvalitu pracovných miest a komplexný charakter trhu práce v členských štátoch a ich regiónoch.³⁰

²⁵ EUROFONDY.SK. Operačný program Bratislavský kraj. online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/op-bratislavsky-kraj/>>

²⁶ EUROFONDY.SK. Operačný program konkurencieschopnosť a hospodársky rast. online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/konkurencieschopnost-a-hospodarsky-rast/>>

²⁷ EUROFONDY.SK. Operačný program výskum a vývoj. [online]. [7.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/op-vyskum-a-vyvoj/>>

²⁸ EURAKTIV.SK. EUROFONDY.SK. Prehľad fondov. Zdravotníctvo. [online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.euractiv.sk/zdravotnictvo0>>

²⁹ EUROFONDY.SK. Operačný program technická pomoc. [online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/op-technicka-asistencia/>>

³⁰ Podpora EÚ na podporu MSP. *Prehľad najdôležitejších možností financovania európskych MSP*. 2012. [online]. [cit.20.9.2013]. Dostupné na internete:

<file:///C:/Users/uzivatel/Downloads/Fundingopportunities_sk_7282.pdf> str. 11

Z ESF sú financované tieto operačné programy: OP Zamestnanosť a sociálna inklúzia a OP Vzdelávanie.

Operačný program Zamestnanosť a sociálna inklúzia je zameraný na rast zamestnanosti, sociálnej inklúzie a budovanie kapacít. Čo sa týka požiadavky skvalitniť tvorbu politík, sú v tomto programe podporované aktivity, ktoré smerujú k skvalitneniu ľudského kapitálu a aktivitám orientovaným na kvalitnú tvorbu politík.³¹

Operačný program Vzdelávanie sa zameriava hlavne na podporu vzdelávania v segmentoch vzdelávacieho systému – regionálne školstvo, vysoké školstvo a ďalšie vzdelávanie. Podpora sa uskutočňuje formou vytvárania a zavádzania reforiem do systémov vzdelávania a odbornej prípravy s dôrazom na zvyšovanie schopností ľudí reagovať na potreby vedomostnej spoločnosti a celoživotného vzdelávania.³²

1.2.4 Európsky Kohézny fond

Tento fond je druhým dôležitým nástrojom regionálnej politiky Európskej únie. Cieľom kohézneho fondu je financovanie infraštrukturálnych projektov v oblasti životného prostredia a dopravy.

Kohézny fond má v týchto oblastiach vyrovnávať regionálne disparity, no na rozdiel od štrukturálnych fondov je to v rámci jednotlivých regiónov Európskej únie (medzi jednotlivými štátmi či regiónmi únie). Posudzovanie a výber projektov a výšku pridelených financií pre projekty má na starosti Európska komisia.³³

Z Európskeho kohézneho fondu sú financované nasledujúce programy: OP Životné prostredie a OP Doprava.

Prioritou **Operačného programu Životné prostredie** je zlepšenie stavu životného prostredia a racionálneho využívania zdrojov v SR. Tento program zároveň prispieva k tomu, aby sa sociálny a hospodársky rozvoj uskutočňoval spôsobom umožňujúcim zachovanie kvality životného prostredia pre budúce generácie.

³¹EUROFONDY.SK. *Operačný program zamestnanosť a sociálna inklúzia*. [online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/op-bratislavsky-kraj/http://eurofondy.webnode.sk/op-zamestnanost-a-socialna-inkluzia/>>

³²EUROFONDY.SK. *Operačný program Vzdelávanie*. [online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/op-bratislavsky-kraj/http://eurofondy.webnode.sk/op-vzdelavanie/>>

³³Bialková D.: *PREHLAD MOŽNOSTÍ FINANCOVANIA MALÝCH A STREDNÝCH PODNIKOV Z ALTERNATÍVNYCH ZDROJOV*. 2013, [online]. [cit.28.12.2013]. Dostupné na internete: <<http://www.sjf.tuke.sk/transferinovacii/pages/archiv/transfer/25-2013/pdf/013-017.pdf>> str. 15>

Operačný program Doprava sa snaží o podporu trvalo udržateľnej mobility, a to rozvojom dopravnej infraštruktúry a verejnej osobnej dopravy. V programe sa spomínajú tieto konkrétne ciele: modernizácia a rozvoj železničnej infraštruktúry, modernizácia a rozvoj cestnej infraštruktúry, modernizácia a rozvoj infraštruktúry intermodálnej prepravy a rozvoj verejnej osobnej dopravy.³⁴

Tabuľka č.2: Čerpanie OP NSRR pre programové obdobie 2007 – 2013 k 31.08.2013

Názov operačného programu	Závazok 2007-2013 v EUR	Podiel čerpania ŠF/KF na záväzku 2007-2013, (v %)
OP Vzdelávanie	558 301 578	30,04
OP Zamestn. a sociálna inklúzia	941 301 578	56,80
OP Informatizácia spoločnosti	843 595 405	32,15
OP Životné prostredie	1 820 000 000	38,78
Regionálny OP	1 554 503 927	65,86
OP Doprava	316 015 4595	37,55
OP Zdravotníctvo	250 000 000	80,88
OP Konkurenc. a hosp. rast	968 250 000	45,78
OP Technická pomoc	97 601 421	49,00
OP Bratislavský kraj	95 207 607	48,23
OP Výskum a vývoj	1 209 415 373	40,48
SPOLU	11 498 331484	44,52

Zdroj: Ministerstvo hospodárstva Slovenskej republiky

Ako môžeme vidieť v tabuľke, najväčší podiel čerpania na záväzku ku koncu augusta roku 2013 vykázal OP Zdravotníctvo, na druhom mieste Regionálny OP a na treťom mieste OP zamestnanosť a sociálna inklúzia.

³⁴EUROFONDY.SK. *Operačný program doprava*. [online]. [8.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/op-doprava/>>

Naopak najnižší podiel čerpania na záväzku v tom istom roku vykázal OP Vzdelávania, na druhom mieste OP Informatizácia spoločnosti a na treťom mieste OP Doprava.

1.2.5 JEREMIE

Súčasťou štrukturálnych fondov je aj spoločná iniciatíva Európskej komisie, Európskeho investičného fondu a Európskej investičnej banky – **JEREMIE**.³⁵

Iniciatíva JEREMIE (Spoločné európske zdroje pre veľmi malé až stredné podniky) ponúka členským štátom EÚ možnosť čerpať časť svojich štrukturálnych fondov Európskej únie prostredníctvom národných a regionálnych riadiacich orgánov na financovanie malých a stredných podnikov vo forme vlastného kapitálu, pôžičiek alebo záruk formou revolvingového holdingového fondu.³⁶

Hlavným cieľom JEREMIE je financovanie malých a stredných podnikov v čo najskoršom možnom štádiu a podporovanie týchto podnikov až do okamihu nadobudnutia sebestačnosti. Iniciatíva JEREMIE poskytuje členským štátom a regiónom nové možnosti investovania a reinvestovania štrukturálnych fondov pomocou využitia škály finančných nástrojov namiesto grantov. Fondy JEREMIE sa malým a stredným podnikom poskytujú nepriamo. Malé a stredné podniky by preto nemali žiadať podporu od Európskeho investičného fondu alebo od Európskej komisie. Ak chcú MSP získať finančnú podporu, je nutná identifikácia a kontaktovanie finančného prostredníka vo svojej krajine podľa toho, kedy sa iniciatíva JEREMIE v tomto členskom štáte a regióne stane aktívnou.³⁷

1.2.6 Možnosti tematického financovania

Tieto programy podpory sú nastavené na základe sledovania osobitných cieľov akými sú napríklad životné prostredie, vývoj, výskum, konkurencieschopnosť a inovácie alebo iné.

Dôležitým orgánom sú jednotlivé oddelenia Európskej komisie, ktoré navrhujú a realizujú finančné prostriedky.

³⁵ PODPORA EÚ NA PODPORU MSP. *Prehľad najdôležitejších možností financovania európskych MSP*. 2006, [online]. [26.1.2014]. Dostupné na internete: <http://www.enterprise-europe-network.sk/docs/sp_2007_sk.pdf> str. 12

³⁶ EUROPEAN INVESTMENT FUND. *Nový spôsob využitia štrukturálnych fondov EÚ na podporu prístupu MSP k financiám prostredníctvom holdingových fondov. Čo je JEREMIE?* [online]. [24.2.2014]. Dostupné na internete: <http://www.eib.org/attachments/thematic/jeremie_leaflet_2012_sk.pdf> str. 1-2

³⁷ SLOVAK BUSINESS AGENCY. *Podpora malého a stredného podnikania v Slovenskej republike, sprievodca iniciatívami*. 2012, [online]. [20.12.2013]. Dostupné na internete: <http://www.sbagency.sk/sites/default/files/sprievodca_iniciativami_2012_0.pdf>

Žiadatelia môžu o podporu v rámci programov požiadať priamo a to tým, že predložia trvalo udržateľné a nadnárodné projekty s pridanou hodnotou.³⁸

K najznámejším tematickým operačným programom patrí jednoznačne 7. Rámcový program Európskeho spoločenstva pre výskum a technologický rozvoj, ktorý je zameraný na financovanie vedy a techniky EÚ, ďalej program LIFE+, ktorý sa sústreďuje na environmentálne priority v oblasti životného prostredia a nesmieme opomenúť ani Rámcový program pre Konkurencieschopnosť a inováciu.

7.rámcový program Európskeho spoločenstva pre výskum a technologický rozvoj (2007-2013) slúži na financovanie vedy a techniky Európskej únie. Pre tento program bolo z rozpočtu EÚ na obdobie 2007-2013 vyčlenených 50,52 mld. eur.

V 7. rámcovom programe sa pozornosť malým a stredným podnikom venuje prostredníctvom štyroch programov, ktorými sú programy „Spolupráca“, „Myšlienky“, „Ľudia“ a program „Kapacity“.

V programe „Spolupráca“ ide o poskytovanie podpory výskumu pre projekty medzinárodnej spolupráce v Európskej únii i za jej hranicami. Program „Myšlienky“ spája všetky činnosti, ktoré majú byť realizované Európskou radou pre výskum. Cieľom je rozvíjať vysoký hraničný výskum na európskej úrovni. Program „Ľudia“ dáva subjektom príležitosť vybrať si kariéru vo výskume. Cieľom je, aby Európski výskumní pracovníci boli motivovaní zostať v Európe a súčasne najlepší výskumní pracovníci sveta musia byť priťahovaní infraštruktúrou a excelenciou európskeho výskumu. Program „Kapacity“ sa orientuje na využívanie a rozvoj výskumných infraštruktúr pri súčasnom zlepšovaní inovatívnej kapacity malých a stredných podnikov.³⁹

Program LIFE + je zameraný na ochranu životného prostredia ako jedného z kľúčových faktorov trvalo udržateľného rozvoja EÚ.

Tento vopred definovaný cieľ má za následok, že Európska únia vymedzila niekoľko opatrení na dosiahnutie tohto cieľa. Okrem toho je možné financovanie hlavne prostredníctvom horizontálnych finančných nástrojov EÚ vrátane ERDF, ESF, Kohézneho fondu, Rámcového programu pre konkurencieschopnosť a inovácie aj Siedmeho rámcového programu pre výskum a technologický rozvoj.

³⁸Šúbertová E. a kol.: *Podnikanie v malých a stredných podnikoch pre manažérov*. Bratislava: Vydavateľstvo EKONÓM, 2009. ISBN 978-80-225-2869-6, str. 31

³⁹SLOVAK BUSINESS AGENCY. *Podpora malého a stredného podnikania v Slovenskej republike, sprievodca iniciatívami*. 2012, [online]. [20.12.2013]. Dostupné na internete: <http://www.sbagency.sk/sites/default/files/sprievodca_iniciativami_2012_0.pdf>

Tieto vymenované finančné nástroje EÚ však nezahŕňajú všetky environmentálne priority, preto bol v oblasti životného prostredia zadefinovaný finančný nástroj pre životné prostredie LIFE+, ktorý má 3 zložky.

Sú nimi Príroda a biodiverzita, Environmentálna politika a riadenie v oblasti životného prostredia a treťou zložkou je Informovanie a oznamovanie.

Finančné prostriedky na krytie tohto programu na obdobie 2007-2013 predstavovali 2 143 mil. eur.⁴⁰

Rámcový program pre konkurencieschopnosť a inováciu (CIP) má za cieľ podporovať konkurencieschopnosť hlavne malých a stredných európskych podnikov. Je zameraný na podporu všetkých foriem inovácií, aj ekologických inovácií. V neposlednom rade sa snaží umožniť ľahší prístup MSP k financiám a poskytovať podnikateľské podporné služby v regiónoch. Rozpočet na tento program predstavoval v období 2007-2013 skoro 3,6 mld. eur.⁴¹

1.2.7 Finančné nástroje

Pri finančných nástrojoch podporu zväčša poskytujú finanční sprostredkovatelia ako banky, úverové inštitúcie a investičné fondy. Cieľom je zvýšiť objem úverov, ktoré sú dostupné pre MSP a podporiť finančných sprostredkovateľov. Jedným z finančných nástrojov je aj Európsky investičný fond, ktorý poskytuje rizikový kapitál pre malé podniky (MSP), najmä pre nové podniky a podniky zameriavajúce sa na technológie. Poskytuje taktiež záruky finančným inštitúciám (ako sú banky) na krytie ich pôžičiek pre MSP.⁴²

1.3 Programové obdobie 2014-2020

Európska Komisia už v novembri 2010 zverejnila prvé návrhy ohľadom budúcej regionálnej politiky EÚ, ktorá začala platiť v roku 2014.

⁴⁰ SLOVAK BUSINESS AGENCY. Analýza "best practices" postupov v podpore podnikania vo vybraných členských krajinách EÚ. 2010. [online]. [20.12.2013]. Dostupné na internete: <<http://www.sbagency.sk/sites/default/files/4-bestpractices-1.pdf>> str. 8

⁴¹ Šúbertová E. a kol.: *Podnikanie v malých a stredných podnikoch pre manažérov*. Bratislava: Vydavateľstvo EKONÓM, 2009. ISBN 978-80-225-2869-6, str.32-33

⁴² Šúbertová E. a kol.: *Podnikanie v malých a stredných podnikoch pre manažérov*. Bratislava: Vydavateľstvo EKONÓM, 2009. ISBN 978-80-225-2869-6, str. 31

Najdôležitejšími zmenami v porovnaní s rokmi 2007-2013 sú prepojenie alokácie eurofondov so stratégiou Európa 2020, partnerské dohody medzi Komisiou a členskými štátmi, zníženie počtu priorít, podmienky vyplácania eurofondov, odmeňovanie štátov, ktoré najlepšie plnia stanovené ciele a kombinovanie grantov s pôžičkami. Ďalšími zmenami oproti predchádzajúcemu programovému obdobiu je snaha sústrediť sa na menší počet priorít.

Výraznou zmenou oproti minulému obdobiu je aj to, že kým doteraz bolo možné čerpať nenávratnú formu pomoci aj v súkromnom sektore, v ďalšom období to bude možné len pre verejný sektor.⁴³

Zatiaľ čo v minulom programovom období existoval tzv. Národný strategický referenčný rámec, v súčasnosti Európska komisia chce, aby medzi členským štátom a Európskou Komisiou vznikol záväzkový vzťah, ktorý by upravoval podmienky poskytnutia pomoci. Určujúcim dokumentom o pridelení eurofondov medzi Slovenskom a Bruselom je práve Partnerská dohoda.⁴⁴

1.3.1 Partnerská dohoda 2014-2020

Tento významný strategický dokument je základnou podmienkou pre využitie finančných prostriedkov z fondov EÚ v rokoch 2014 – 2020 v objeme takmer 14 mld. eur. Dokument pripravený v úzkej spolupráci s Európskou komisiou definuje prioritné oblasti investícií vo sfére zamestnanosti, vzdelávania, dopravy, životného prostredia, výskumu a inovácií, podpory podnikateľského sektora a rozvoja vidieka. Investície do uvedených sektorov prispievajú k tvorbe pracovných miest, zvyšovaniu konkurencieschopnosti, hospodárskemu rastu a životnej úrovne občanov SR.

Schváleniu Partnerskej dohody predchádzala séria viac ako ročných rokovaní so zástupcami Európskej Komisie (EK), množstvo rokovaní s jednotlivými rezortmi, štátnymi inštitúciami, sociálnymi a ekonomickými partnermi a v neposlednom rade s jednotlivými generálnymi riaditeľstvami Európskej Komisie. Dňa 12.2.2014 bol dokument schválený vládou Slovenskej republiky. Partnerská dohoda sa vzťahuje na všetku podporu z Európskych štrukturálnych a investičných fondov EÚ v príslušnom členskom štáte na najbližších 7 resp. 10 rokov.

⁴³CENTIRE.SK. *Malé a stredné podniky*. 2013. [online]. [3.3.2014]. Dostupné na internete: <http://www.centire.com/sites/default/files/entire_web_1.pdf> str. 9

⁴⁴ MINISTERSTVO HOSPODÁRSTVA SLOVENSKEJ REPUBLIKY.SK. *Programové obdobie 2014-2020*. [online]. [1.2.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.mhsr.sk/princip-partnerstva/140175s>>

Ide o dokument, ktorý určuje stratégiu a priority financovania na využívanie týchto fondov efektívnym a účinným spôsobom s cieľom dosiahnuť priority stratégie Európa 2020.

Slovenská republika definovala v Partnerskej dohode svoje priority v súlade s touto stratégiou a ich uplatnenie je cielené predovšetkým na zvýšenie hospodárskeho rastu SR, zníženie nezamestnanosti a zníženie regionálnych rozdielov.

1.3.2 Politika súdržnosti EÚ na programové obdobie 2014-2020

Politika súdržnosti v nasledujúcom období bude musieť zohrávať zásadnú úlohu, aby zabezpečila inteligentný a udržateľný rast a súčasne podporovala harmonický rozvoj členských štátov a regiónov EÚ prostredníctvom znižovania regionálnych rozdielov. V rámci politiky súdržnosti sa investuje hlavne do vzdelávania a odbornej prípravy, úspor energie a využívania obnoviteľných zdrojov, do podpory malého a stredného podnikania, výskumu a inovácií, dopravy, budovania infraštruktúry a spolupráce medzi regiónmi. Politika súdržnosti sa prejavuje v spôsobe a miere pomoci pre zaostávajúce regióny tak, aby sa zabezpečil rozvoj silných ekonomických centier, ale súčasne sa vyrovnávali rozdiely medzi rozvinutejšími a menej rozvinutými regiónmi. Vyrovnávanie rozdielov sa odráža aj vo zvyšovaní kvality života obyvateľov.⁴⁵

Navrhovaný rozpočet pre politiku súdržnosti EÚ predstavuje 376 mld. EUR, t. j. 36,7 % z celkového rozpočtu. V nasledujúcej tabuľke vidíme návrh rozpočtu na nové programové obdobie.

⁴⁵ ZASTUPITEĽSTVO.VUCKE.SK. *POLITIKA SÚDRŽNOSTI EURÓPSKEJ ÚNIE V PROGRAMOVACOM OBDOBÍ 2014 -2020*. [online]. [23.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://zastupitelstvo.vucke.sk/Dokumenty/2012/14-2012/dokument2146%20vo3zast14bod08-4main.pdf>>
str. 3

Tabuľka č.3: Návrh rozpočtu na programové obdobie 2014-2020

Návrh rozpočtu 2014-2020	Mld. EUR
Menej rozvinuté regióny (do 75% HDP)	162,6
Prechodné regióny (od 75% do 90% HDP)	39,0
Viac rozvinuté regióny (nad 90% HDP)	53,1
Územná spolupráca	11,7
Kohézny fond EÚ	68,7
Extra rozpočet pre vonkajšie a riedko osídlené regióny	0,9
CELKOVO	336
Nástroj prepájania Európy pre dopravu, energiu a IKT	40 mld. EUR + 10 mld. EUR z Kohézneho fondu EÚ vyčlenených na dopravu
CELKOVO	376

Zdroj: Ministerstvo dopravy, výstavby a regionálneho rozvoja SR

Z uvedenej tabuľky môžeme vidieť, že v novom programovom období bude z rozpočtu najviac financií venovaných menej rozvinutým regiónom. Celkovo bude do rozpočtu venovaných 376 miliárd eur.

V členských štátoch a regiónoch existujú výrazné rozdiely v operačnom prostredí finančných nástrojov. Návrh Komisie preto v tejto súvislosti ponúka rôzne možnosti vykonávania, z ktorých si členské štáty a riadiace orgány môžu vybrať najvhodnejšie riešenie.⁴⁶

Politika súdržnosti môže podporovať nasledujúce finančné nástroje, a to:

- Finančné nástroje zriadené na úrovni EÚ a riadené Komisiou v súlade s rozpočtovým nariadením (Komunitárne programy, Makroregionálne stratégie)
- Finančné nástroje zriadené na vnútroštátnej/regionálnej úrovni (Operačné programy, Programy cezhraničnej spolupráce)
- Finančné nástroje pozostávajúce výlučne z pôžičiek alebo záruk⁴⁷

⁴⁶ CENTIRE.SK. *Fondy a formy podpory v Programovom období 2014-2020*. [online]. [23.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.centire.com/sk/blog/fondy-a-formy-podpory-v-programovom-obdobi-2014-2020>>

⁴⁷ CENTIRE.SK. *Fondy a formy podpory v Programovom období 2014-2020*. [online]. [23.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.centire.com/sk/blog/fondy-a-formy-podpory-v-programovom-obdobi-2014-2020>>

Tieto finančné nástroje budú financované prostredníctvom piatich fondov, ktorými sú:

- Európsky fond regionálneho rozvoja
- Európsky sociálny fond
- Kohézny fond
- Európsky poľnohospodársky fond, ktorý je zameraný na rozvoj vidieka a prispieva k podpore trvalo udržateľného rozvoja vidieka v celej EÚ.
- Európsky fond pre námorníctvo a rybné hospodárstvo je novým fondom EÚ navrhnutý pre politiky v oblasti námorných otázok a rybného hospodárstva na obdobie rokov 2014 – 2020.⁴⁸

Tabuľka č. 4: Nové programové obdobie 2014-2020 a štrukturálne fondy na Slovensku

Názov programu	Zdroj financovania	Celkovo (v tis. eur)
Výskum a Inovácie	ERDF	2 300
Integrovaná infraštruktúra	KF	2329
	ERDF	1 800
Ľudské zdroje	ERDF	550
	ESF	1 673
Kvalita životného prostredia	ERDF	1 347
	KF	1 882
Integrovaný ROP	ERDF	1570
Efektívna verejná správa	ERDF	30
	ESF	300
Technická pomoc	ERDF	150
Rybné hospodárstvo	EFRH	23
Program rozvoja vidieka	EPFRV	1 890,14

Zdroj: CKO, Návrh Partnerskej dohody 2014-2020

V novom programovom období sa zníži počet operačných programov oproti minulému obdobiu.

⁴⁸ CENTIRE.SK. *Fondy a formy podpory v Programovom období 2014-2020*. [online]. [23.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.centire.com/sk/blog/fondy-a-formy-podpory-v-programovom-obdobi-2014-2020>>

Konkrétne to bude výskum a inovácie v gescii ministerstva školstva, vedy, výskumu a športu a ministerstva hospodárstva, integrovaná infraštruktúra v správe ministerstva dopravy, výstavby a regionálneho rozvoja, program ľudské zdroje, zamestnanosť a inklúzia, ktorý v gescii ministerstva práce, sociálnych vecí a rodiny.

Ďalej sa počíta s podporou životného prostredia v správe ministerstva životného prostredia, s regionálnym operačným programom, v ktorom hlavnú úlohu budú zohrávať vyššie územné celky a samosprávy a ďalším programom je efektívna verejná správa pod gesciou ministerstva vnútra.⁴⁹

Pre politiku súdržnosti EÚ bola po roku 2013 zriadená Rezortná koordinačná skupina pre politiku súdržnosti, pracovná skupina Partnerstvo pre politiku súdržnosti a tiež pracovná skupina na úrovni ministrov a štatutárnych zástupcov ostatných ústredných orgánov štátnej správy SR.⁵⁰

1.3.3 COSME 2014-2020

Prvý program EÚ pre malé a stredné podniky v novom programovom období je program pre konkurencieschopnosť MSP – COSME 2014-2020. Nadnárodný program COSME je riadený a financovaný Európskou komisiu priamo z rozpočtu EÚ. Program je určený hlavne pre malé a stredné podniky za účelom zvýšenia ich konkurencieschopnosti a zamestnanosti v členských štátoch EÚ. Jedná sa o priameho nástupcu programu Konkurencieschopnosť a inovácie (CIP 2007-2013) bez jeho časti podporujúcej inovačné podnikanie.⁵¹ Programová podpora výskumu a technologického rozvoja bude od roku 2014 zahrnutá do Rámcového programu pre výskum a inovácie 2014-2020 (HORIZON 2020).

Z rozpočtu EÚ je do programu COSME venovaných 2,3 miliárd eur. Tieto prostriedky môžu byť využité v rámci podpory lepšieho prístupu k financovaniu MSP, ľahšieho prístupu firiem na trhy členských štátov Únie aj tretích krajín, na zlepšenie podmienok pre zakladanie podnikov a ich rast a tiež na posilnenie podnikateľskej kultúry.⁵²

⁴⁹ EURAKTIV.SK. Slovensko bude mať 6 operačných programov. [online]. [23.1.2014]. <<http://www.euractiv.sk/regionalny-rozvoj/clanok/slovensko-bude-mat-sest-operacnych-programov-020488>>

⁵⁰ Ministerstvo dopravy, výstavby a regionálneho rozvoja SR: *Politika súdržnosti EÚ 2014-2020*. [online]. [23.1.2014]. <http://ec.europa.eu/regional_policy/what/future/proposals_2014_2020_en.cfm>

⁵¹ CZECHINVEST.ORG. Cosme 2014-2020. [online]. [23.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.czechinvest.org/cosme-2014-2020>>

⁵² CZECHINVEST.ORG. Cosme 2014-2020. [online]. [23.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.czechinvest.org/cosme-2014-2020>>

2. CIEĽ PRÁCE

Bakalársku prácu s názvom Možnosti financovania MSP z fondov EÚ sme si vybrali z dôvodu prehĺbenia vedomostí o dostupnosti nenávratného finančného príspevku pre malý podnik pôsobiaci v meste trvalého bydliska autorky a taktiež pre získanie nových informácií o pozitívach a negatívach, ktoré tento podnik má v súvislosti s čerpaním tohto príspevku.

Bakalárska práca je zameraná na problematiku alternatívnych zdrojov financovania, ktoré sú dostupné pre malé a stredné podniky na Slovensku s dôrazom na čerpanie prostriedkov z fondov EÚ. K naplneniu tohto cieľa bolo potrebné stanoviť si nasledovné čiastkové ciele:

- vymedzenie malých a stredných podnikov na Slovensku
- vymedziť programové obdobie 2007-2013
- charakterizovať štrukturálne fondy EÚ a 11 operačných programov
- charakterizovať nové programové obdobie 2014-2020
- poukázať na odlišnosti medzi starým a novým programovým obdobím
- charakterizovať podnik, ktorý získal nenávratný finančný príspevok
- vymedziť poskytovateľa nenávratného finančného príspevku
- opísať prípravu a realizáciu projektu v skúmanom podniku
- porovnať merateľné ukazovatele z realizácie projektu
- vypracovať SWOT analýzu podniku v období po získaní NFP

3. Metodika práce a metódy skúmania

Písanie bakalárskej práce sme začali štúdiom dostupnej literatúry k danej problematike. Pri vypracovávaní teoretickej časti sme vychádzali zo slovenskej i zahraničnej odbornej literatúry, vo veľkej miere sme čerpali aj informácie z webových stránok, ktoré sa zaoberajú problematikou malých a stredných podnikov a štrukturálnych fondov a tiež sme využili poznatky zo správ a analýz Slovak Business Agency za roky 2012 a 2013.

Následne sme si stanovili hlavný cieľ a vedľajšie ciele práce, ktoré tvorili základ teoretickej časti práce. V praktickej časti práce sme sa najprv skontaktovali s majiteľom podniku Rehuš s.r.o., sídliaceho v rodnom meste autorky. Od majiteľa podniku sme si následne vyžiadali informácie o projektovej dokumentácii, ktorú podnik predkladal príslušnému orgánu na základe vyhlásenia výzvy na predkladanie žiadostí o nenávratný finančný príspevok v rámci Opatrenia č. 1.1 - Inovácie a technologické transfery. Majiteľ podniku Rehuš s.r.o. nám poskytol podrobnejšie informácie k príslušnému projektu. Projektová dokumentácia nám slúžila ako podklad pri vypracovávaní charakteristiky projektu a podrobných tabuliek rozpočtov aktivít projektu. V súvislosti so spomínaným projektom sme v závere praktickej časti vypracovali SWOT analýzu podniku Rehuš s.r.o., a to v období po získaní nenávratného finančného príspevku z fondov Európskej únie, pomocou ktorej sme navrhli možné príležitosti tohto podniku do budúcnosti.

Pri spracovaní potrebných informácií sme využívali najmä analýzu a dedukciu, ktorou sme sa zo všeobecných informácií snažili zamerať len na konkrétnu časť celku. V určitej miere sme využívali tiež indukciu, prostredníctvom ktorej sme z jednotlivých údajov zovšeobecnilí závery riešenej problematiky. Pri vypracúvaní a následnom porovnávaní plánovaných a merateľných ukazovateľov sme využili aj komparáciu. Taktiež sme využili možnosť osobnej konzultácie s majiteľom podniku.

4. Výsledky práce a diskusia

Cieľom praktickej časti je predstavenie prijímateľa a poskytovateľa nenávratného finančného príspevku ako aj podrobný opis projektu, jeho príprava a realizácia. V úvode praktickej časti najprv charakterizujeme skúmaný podnik, ktorým je podnik Rehuš s.r.o. Poskytovateľom finančnej pomoci pre skúmaný podnik je Ministerstvo hospodárstva Slovenskej republiky. Ďalej sa venujeme charakteristike projektu „New home“, ktorý bol vypracovaný na základe vyhlásenia výzvy na predkladanie žiadostí o nenávratný finančný príspevok z Európskeho fondu regionálneho rozvoja, jeho príprave a následnej realizácii. Na záver sme vypracovali SWOT analýzu podniku Rehuš s.r.o., aby sme navrhli možné príležitosti tohto podniku do budúcnosti.

4.1 Charakteristika podniku Rehuš s.r.o.

Podnik Rehuš s.r.o. je súkromný stavebný podnik, ktorý bol založený 16.1.1991 pánom Štefanom Rehušom.

Podnik úspešne pôsobí na trhu v oblasti stavebníctva od roku 1992. Je to stavebný podnik využívajúci dlhoročné skúsenosti majiteľa firmy v oblasti stavebníctva v realizácii malých a veľkých stavieb a reprezentuje ju množstvo zrealizovaných stavieb v Trnavskom kraji. Hlavná činnosť je zameraná na výstavbu stavieb. Podnik taktiež realizuje výstavbu rodinných domov na kľúč, opravu a rekonštrukciu objektov, prestavby bytových jadier, pokladanie dlažieb a obkladov, zatepl'ovanie a celkové rekonštrukcie striech, zatepl'ovanie stien objektov vrátane finálnej úpravy fasád najmodernejšími technológiami dostupnými na trhu s ponukou konečných terénnych sadových úprav. Ďalej sa zaoberá realizáciou inžinierskych stavieb, priemyselných stavieb, bytových a občianskych stavieb, vrátane vybavenosti sídliskových celkov.

Podnik zamestnáva 15 vlastných pracovníkov – vyučených odborníkov s praxou, ktorí sa pravidelne školia a zoznamujú s novými technológiami uplatňovanými v stavebníctve. Podnik sleduje vývoj v modernom stavebníctve a uplatňuje moderné prvky v praxi. Zameriava sa aj na úsporu energií, ekológiu a ochranu životného prostredia.

Realizáciu stavieb podnik Rehuš s.r.o. vykonáva až po vypracovaní a odsúhlasení cenovej ponuky, odsúhlasení harmonogramu výstavby a následne uzatvorení písomnej zmluvy o diele medzi dodávateľom a investorom. Dokončené dielo odovzdáva protokolárne s uvedením garančných podmienok.

Na jeseň v roku 2009 bola spustená do skúšobnej prevádzky aj betonáreň ako súčasť stavebného podniku. Od začiatku sezóny 2010 podnik plní požiadavky zákazníkov na odber betónových zmesí. Od tohto roku dodáva kvalitné betónové zmesi podľa noriem (STN EN 206-1) za prijateľné ceny.

Vyrába všetky bežne dostupné betóny - triedy C8/10, C12/15, C16/20, C20/25, C25/30, C30/37, C35/45 (podľa STN EN 206-1), špeciálne betónové zmesi (vodotesný betón, cestné betóny). Hlavným cieľom podniku je „Spokojný zákazník“, k čomu prispieva flexibilita pracovného personálu a v prípade potreby 24 hodinová prevádzka. Tým, že betonáreň je umiestnená vo vnútorných priestoroch ako jediná v okolí, dokáže podnik prostredníctvom betonárne namiešať a dodať betón až do – 15 C° podľa noriem. Dopravu betónu zabezpečuje vlastným vozidlom, Tatra 815 s objemom 5m.

Betonáreň sa skladá z troch zásobníkov kameniva rôznych frakcií, dopravného pásu, skipového vozíka, miešacieho jadra, zásobníkov vody a prísad, sila na cement a sila na popolček. V systéme betonárky je zabudovaných 9 automatických váh, ktoré zabezpečujú dodržanie presnosti výrobných receptúr.

Betonáreň je vybavená automatickým riadením, teda nemôže dôjsť k nedodržaniu receptúry manuálnym zásahom človeka. Vizualizácia celého procesu sa zobrazuje na displeji v počítači. Zákazník tiež dostáva detailné informácie o množstve a skladbe betónovej zmesi.

4.2 Poskytovateľ finančnej pomoci z fondov EÚ pre skúmaný podnik

Podnik Rehuš s.r.o. zažiadala kvôli nedostatku vlastných finančných zdrojov na realizáciu svojho projektu o nenávratný finančný príspevok (ďalej NFP) z fondov EÚ. NFP je suma prostriedkov poskytnutá príjemcovi zo štátneho rozpočtu a Európskeho fondu regionálneho rozvoja.

Projekt podniku Rehuš s.r.o. s názvom „New home“ bol vypracovaný na základe vyhlásenia výzvy na predkladanie žiadostí o nenávratný finančný príspevok z Európskeho fondu regionálneho rozvoja, kód výzvy KaHR - 111DM – 0801. Riadiacim orgánom a teda poskytovateľom pomoci je Ministerstvo hospodárstva Slovenskej republiky.

Podmienky poskytovania finančnej pomoci pre OP Konkurencia a hospodársky rast (ďalej len OP KaHR) v rámci Prioritnej osi 1 – Inovácie a rast konkurencieschopnosti. Cieľom opatrenia 1.1 - Inovácie a technologické transfery je podpora zavádzania inovácií a technologických transferov.

Podmienky oprávnenosti pre OP KaHR

Medzi oprávnené projekty a oprávnené aktivity v rámci OP KaHR patria:

- hmotné a nehmotné investície na nákup inovatívnych a vyspelých technológií, strojov, prístrojov a zariadení;
- hmotné a nehmotné investície na nákup technológií na efektívne zhodnotenie prírodných zdrojov s cieľom zníženia negatívneho dopadu na životné prostredie

Oprávneným žiadateľom o NFP je:

- a) osoba zapísaná v obchodnom registri
- b) osoba, ktorá podniká na základe živnostenského oprávnenia
- c) mikro, malí a strední podnikatelia

Za oprávnené výdavky v rámci OP KaHR sa považujú:

- Nákup softvéru
- Nákup prevádzkových strojov, prístrojov, zariadení, techniky a náradia
- Nákup špeciálnych strojov, prístrojov, zariadení, techniky, náradia a material

Za oprávnené výdavky môžu byť považované len výdavky, ktoré:

1. bezprostredne súvisia s realizáciou oprávneného projektu
2. vznikli v čase od začatia prác na projekte do ukončenia prác na projekte a v súvislosti s projektom
3. sú vzhľadom na všetky okolnosti reálne, správne, aktuálne a navzájom sa neprekrývajú
4. sú preukázateľné originálmi účtovných dokladov a sprievodnou dokumentáciou⁵³

⁵³ Ministerstvo hospodárstva Slovenskej republiky. Príručka pre žiadateľa v rámci výzvy na predkladanie žiadostí o NFP Kód výzvy KaHR-111SP-1101. [online]. [cit.23.1.2014]. Dostupné na internete: <http://www.siea.sk/materials/files/sf/vyzvy/kahr_111sp_1101/Prirucka_pre_ziadatela_111SP-1101.pdf>

4.3 Charakteristika projektu „New home“

Predmetom projektu je nákup zariadenia na výrobu betónových zmesí, mobilného vibračného lisu na výrobu betónových tvárnic a formy na skruže. Betónové zmesi na stavby podnik nakupoval, výrobou sa pridaná hodnota stane súčasťou príjmu podnikateľa. Betónové tvárnice vyrábané novou technológiou sa budú taktiež umiestňovať na stavbách podniku a prebytok odpredávať.

4.3.1 Príprava projektu

Prvé, čo musel podnik Rehuš s.r.o. ako žiadateľ o nenávratný finančný príspevok urobiť, bolo stanovenie presného a jasného cieľa a musel si tiež overiť, či je oprávnený žiadať o príspevok.

Projekt a zámer podniku Rehuš s.r.o. musel byť v súlade s operačným programom konkurencieschopnosť a hospodársky rast a Národným strategickým referenčným rámcom. Ďalej si musel tento podnik stanoviť výšku zdrojov spolufinancovania a tiež vyriešiť vlastnícke vzťahy. Na základe výzvy, ktorú predložilo Ministerstvo hospodárstva SR, podnik Rehuš s.r.o. predložil kompletne spracovanie projektu a s ním súvisiacou dokumentáciou. Tento proces prípravy uzatvára vyplnenie žiadosti o nenávratný finančný príspevok.

Dňa 17. 10. 2008 podal tento podnik žiadosť o NFP.

Vzhľadom k tomu, že úspech získania finančných prostriedkov z fondov EÚ závisí hlavne od dobre vypracovaného projektu a vedenie spoločnosti Rehuš s.r.o. usúdilo, že kvalitný projekt nie je schopné vypracovať vlastnými silami a schopnosťami, k jeho vypracovaniu poverilo projektového manažéra z externej firmy.

Osnova projektu firmy Rehuš s.r.o. obsahuje nasledujúce body:

Názov projektu

Projekt podniku Rehuš s.r.o má názov „New home“ - zabezpečenie technológie na inováciu výroby pre podnik Rehuš s.r.o.

Podnik Rehuš s.r.o. realizáciou projektu prostredníctvom nových technológií sleduje posilnenie výroby, zvýšenie tvorby tržieb a hodnoty, optimalizáciu vnútropodnikových procesov, čím sa celkovo posilní konkurencieschopnosť firmy na trhu.

1. Miesto realizácie projektu

NUTS II	Západné Slovensko
NUTS III	Trnavský samosprávny kraj
Okres	Senica
Obec	Senica
Ulica	Železničná
Číslo	1524

Tabuľka č. 5: vlastné spracovanie

2. Zdôvodnenie projektu

Cieľ projektu - Posilnenie konkurencieschopnosti podnikania, zvyšovanie tvorby tržieb a pridanej hodnoty, posilnenie výroby, optimalizácia vnútropodnikových procesov v aspekte využitia potenciálu cieľového trhu

Špecifický cieľ 1: Zaobstaranie technológie na výrobu betónu a betónových výrobkov s cieľom nahradiť nákup vlastnou produkciou

Špecifický cieľ 2: Stabilizácia podnikania optimalizáciou vnútropodnikových procesov

Špecifický cieľ 3: Tvorba stálych pracovných miest v aspekte posilnenia rozvojového potenciálu regiónu

3. Časový postup pri realizácii projektu

Doba fyzickej realizácie projektu nesmie presiahnuť 24 mesiacov. Pán Rehuš začal pracovať na projekte odo dňa nadobudnutia účinnosti zmluvy o NFP.

4. Finančný plán (finančná analýza)

Súčasťou projektu je aj vypracovanie finančnej analýzy podniku. Tá musela spĺňať podmienky efektivity a minimalizácie nákladov, spotreby práce a materiálov a že ciele projektu budú dosiahnuté s optimálnou návratnosťou vynaložených prostriedkov a s najvyšším ziskom, alebo spoločenským prospechom.

Finančná analýza podniku Rehuš s.r.o. obsahovala ohodnotenie minulosti, súčasnosti a predpokladanej budúcnosti hospodárenia projektu z finančného hľadiska. Z finančnej analýzy poskytovateľ NFP môže zistiť, do akej miery bude projekt udržateľný. V analýze sa identifikujú slabé miesta, ktoré by mohli viesť k problémom a určia silné stránky, na ktorých by projekt mohol stavať a zároveň pomáha pri riadení investičných projektov a pri optimalizácii investičného rizika.

„Medzi náklady projektu patria:

- investičné náklady, teda náklady na realizáciu projektu;
- prevádzkové náklady, čiže náklady súvisiace s prevádzkou projektu.

Medzi príjmy (výnosy) projektu patria:

- priame príjmy, ktoré projekt generuje;
- nepriame príjmy, resp. úspory, ktoré vzniknú ako rozdiel pôvodných a nových nákladov prevádzky v prípade, ak nahradíme pôvodné zariadenie novým, ktoré je menej náročné na prevádzkové náklady.⁵⁴

Podnik Rehuš s.r.o. musel taktiež predložiť finančnú analýzu v takej forme, aby preukazoval schopnosť firmy realizovať projekt, nielen počas realizácie projektu, ale aj po skončení čerpania nenávratného finančného príspevku.

V závere projektu musel podnik Rehuš s.r.o. vysvetliť vplyv projektu na životné prostredie a tiež objasniť očakávané efekty z realizácie projektu.

V rámci štrukturálnych fondov EÚ majú prednosť projekty zahrňujúce rozvoj územia ako celku. V projekte musel tento podnik preukázať, že je schopný dobre hospodáriť s vlastnými zdrojmi ako aj preukázať, že jeho projekt prispieva k trvale udržateľnému rozvoju.

4.3.2 Realizácia projektu

Všetky základné aj povinné náležitosti spolu s projektovou dokumentáciou odovzdal podnik Rehuš s.r.o. na schválenie. Po doložení všetkých žiadaných dokumentov riadiacemu orgánu OP KaHR od doručenia žiadosti a doplnenia podkladov, bola žiadosť o nenávratný finančný príspevok podniku Rehuš s.r.o. dňa 05. 03. 2009 schválená a dňa 21. 04. 2009 zmluva o NFP aj podpísaná.

⁵⁴ Ministerstvo hospodárstva Slovenskej republiky. Príručka pre žiadateľa v rámci výzvy na predkladanie žiadostí o NFP Kód výzvy KaHR-111SP-1101. [online]. [cit.23.1.2014]. Dostupné na internete: <http://www.siea.sk/materials/files/sf/vyzvy/kahr_111sp_1101/Prirucka_pre_ziadatela_111SP-1101.pdf>

Tabuľka č. 6: Časový rámec realizácie Projektu

Názov aktivity	Začiatok realizácie aktivity	Ukončenie realizácie aktivity
Hlavné aktivity		
Aktivita 1: Obstaranie zariadenia na výrobu betónových zmesí	07/2009	12/2009
Aktivita 2: Obstaranie mobilného vibračného lisu PTL-1	07/2009	12/2009
Aktivita 3: Obstaranie zariadenia na výrobu betónových skruží	07/2009	12/2009
Podporné aktivity		
Riadenie projektu	07/2009	12/2009
Publicita a informovanosť	07/2009	12/2009

Zdroj: vlastné spracovanie na základe Zmluvy o poskytnutí NFP

V tabuľke môžeme vidieť, že všetky 3 hlavné aktivity sa začali realizovať v mesiaci júl. Obstaranie zariadenia na výrobu betónových zmesí, mobilného vibračného lisu aj zariadenia na výrobu skruží sa ukončilo v decembri toho istého roku.

Je známe, že žiadateľ o tento príspevok nedostane preplatené všetky náklady súvisiace s realizáciou schváleného projektu. Preplácaná z eurofondov je len časť oprávnených nákladov, čo v prípade súkromného sektora v západoslovenskom regióne a teda v prípade podniku Rehuš s.r.o. predstavuje 40%. Zvyšné časti nákladov si musel podnik financovať vlastnými zdrojmi.

Celkové oprávnené výdavky na realizáciu aktivít projektu „New home“ predstavovali sumu 459.636,19 EUR.

Ministerstvo hospodárstva SR poskytlo podniku Rehuš s.r.o. nenávratný finančný príspevok vo výške 183.854,47 EUR, čo predstavovalo približne 40% z celkových oprávnených výdavkov na realizáciu aktivít projektu.

Projekt bol spolufinancovaný z Európskeho fondu regionálneho rozvoja.

Podnik Rehuš s.r.o. sa tiež musel zároveň zaviazat', že nebude požadovať na realizáciu oprávnených aktivít projektu dotáciu alebo príspevok ani inú formu pomoci, ktorá by umožnila dvojité financovanie alebo spolufinancovanie zo zdrojov iných rozpočtových kapitol štátneho rozpočtu SR, štátnych fondov, z iných verejných zdrojov alebo zdrojov EÚ a Recyklačného fondu.

Podnik Rehuš s.r.o. bol povinný uhradiť výdavky dodávateľom projektu z vlastných zdrojov a tie mu boli pri jednotlivých platbách refundované v pomernej výške k celkovým oprávneným výdavkom.

Rozpočet Projektu

Skupina výdavkov	Oprávnené výdavky(eur)	Neoprávnené Výdavky(eur)	Celkové výdavky projektu(eur)	Názov aktivity
713004 Nákup prevádzkových strojov, prístrojov, zariadení, techniky a náradia	459 636,19	0	459 636,19	-Obstaranie zariadenia na výrobu betónových zmesí -Obstaranie mobilného vibračného lisu PTL-1 -Obstaranie zariadenia na výrobu betónových skruží
CELKOVO	459 636,19	0	459 636,19	

Tabuľka č. 7: vlastné spracovanie na základe Zmluvy o poskytnutí NFP

Rozpočet na všetky 3 hlavné aktivity projektu predstavoval sumu 459 636,19 eur.

Rozpočet realizácie jednotlivých aktivít projektu

Aktivita		Oprávnené výdavky (v EUR)	Neoprávnené výdavky (v EUR)	Výdavky celkovo (v EUR)
Hlavné aktivity (číslo / názov)				
1	Obstaranie zariadenia na výrobu betónových zmesí	240.158,00	0	240.158,00
2	Obstaranie mobilného vibračného lisu PTL-1	191.263,36	0	191.263,36
3	Obstaranie zariadenia na výrobu betónových skruží	28.214,83	0	28.214,83
Podporné aktivity				
Riadenie projektu		-	-	-
Publicita a informovanosť		-	-	-
CELKOVO			0	459.636,19

Tabuľka č. 8: vlastné spracovanie na základe Zmluvy o poskytnutí NFP

Tabuľka číslo 8 predstavuje rozpočet jednotlivých aktivít projektu „New home“. Celkový výdavok za obstaranie zariadenia na výrobu betónových zmesí predstavoval sumu 240 158 eur, čo je približne 52 % celkových výdavkov projektu, teda najviac. Obstaranie mobilného vibračného lisu stálo 191 263,36 eur a teda 42% celkových výdavkov. Suma za obstaranie zariadenia na výrobu betónových skruží bola 28 214,83 a to je 6% celkových výdavkov.

4.4. Porovnanie plánovaných a skutočných merateľných ukazovateľov z realizácie projektu „New home“

V tejto podkapitole sa snažíme zhodnotiť nárast pridanej hodnoty podniku a počet novovytvorených pracovných miest na začiatku realizácie projektu a následne po 4 rokoch od ukončenia projektu.

Merateľné ukazovatele Projektu – plánované (na 5 rokov)

Hodnoty merateľných ukazovateľov – sledovanie za roky								
Typ	Názov	Rok n2	Východisková hodnota (v roku n)	Plánované hodnoty v roku				
				n+1	n+2	n+3	n+4	n+5
VÝSLIEDOK	Nárast tržieb	2008	502 124,41 Eur	597 490,54 Eur	-	-	-	-
	-	-	-	-	-	-	-	-
DOPAD	Počet novo-vytvorených prac.miest	2009	3	0	0	0	0	0
	Nárast pridanej hodnoty	2009	90 486,62 Eur	145 356,17 Eur	160492,6 Eur	172309,6 eur	179 147,58 Eur	190964,62 Eur

Tabuľka č.9 vlastné spracovanie na základe Zmluvy o poskytnutí NFP

Merateľné ukazovatele výsledku vyjadrujú priamy, hmatateľný efekt intervencie bezprostredne po ukončení realizácie projektu na cieľového užívateľa projektu, prostredníctvom ktorých bude sledované a hodnotené dosiahnutie stanovených cieľov projektu. Ukazovatele dopadu vyjadrujú dlhodobý efekt intervencie na cieľového užívateľa projektu, ktorý môže nastať aj niekoľko rokov po ukončení realizácie projektu. Je viazaný na výsledky intervencií a prekračuje rámec okamžitých prínosov.

Východisková hodnota podniku v roku 2008 predstavovala sumu 502 124,41 eur. Plánovaný počet novovytvorených miest v roku 2009 sú 3 pracovné miesta. Plánovaný nárast pridanej hodnoty na nasledujúcich 5 rokov je uvedený v tabuľke.

Merateľné ukazovatele Projektu – skutočné (po 4 rokoch)

Hodnoty merateľných ukazovateľov – sledovanie za roky								
Typ	Názov	Rok n2	Východisková hodnota (v roku n)	Plánované hodnoty v roku				
				n+1	n+2	n+3	n+4	n+5
VÝSLEDOK	Nárast tržieb	2008	502 124,41 Eur	597 490,54 Eur	-	-	-	-
	-	-	-	-	-	-	-	-
DOPAD	Počet novo-vytvorených prac.miest	2009	3	0	1	0	0	0
	Nárast pridanej hodnoty	2009	90 486,62 Eur	147 260,15 eur	161 800,5 eur	172 810,8 Eur	180 530,20 Eur	-

Tabuľka č.10: vlastné spracovanie na základe Zmluvy o poskytnutí NFP

Realizáciou projektu získala firma strategický náskok - posilnila sa konkurencieschopnosť. Výsledkom realizácie projektu bol nárast tržieb, dopadom nárast pridanej hodnoty. V roku ukončenia projektu 2009 sa už ako dopad realizácie vytvorili 3 pracovné miesta. Podľa plánu na ďalších 5 rokov okrem týchto troch zamestnancov už firma nemala prijímať žiadnych nových zamestnancov. V skutočnosti však firma prijala v roku 2011 ešte jedného nového pracovníka.

V roku 2010 bol plánovaný nárast pridanej hodnoty 145 356,17 eur. Skutočný nárast pridanej hodnoty v roku 2010 bol však vyšší, konkrétne to bolo 147 260,15eur.

Rozdiel bol 1 903,98 eur. Tento nárast mohol byť spôsobený kúpou nových zariadení, vzhľadom k čomu sa zvýšili aj zákazky.

V roku 2011 bol plánovaný nárast pridanej hodnoty 160492,6 eur. Skutočný nárast pridanej hodnoty v roku 2011 bol 161800,5 eur, čo predstavuje mierny nárast pridanej hodnoty oproti plánu (nárast o 1 307,9 eur).

V roku 2012 bol plánovaný nárast pridanej hodnoty 172309,6 eur, avšak skutočný nárast pridanej hodnoty v roku 2012 bol 172810,8 eur. Nárast pridanej hodnoty oproti plánu predstavoval 501, 2 eur.

V roku 2013 bol plánovaný nárast pridanej hodnoty 179 147,58 eur a skutočný nárast pridanej hodnoty v tom isto roku predstavuje sumu 180 530,20 eur. (rozdiel 1382.62 eur).

Už hneď prvý rok podnik zaznamenal nárast pridanej hodnoty oproti plánu, a to sa opakovalo aj v ďalších troch rokoch, čo je pre podnik veľmi pozitívne. Z tabuľky možno predpokladať stále rastúci vývoj ukazovateľa pridanej hodnoty aj na ďalšie roky.

Ako pokračovanie projektu sa plánuje zakúpenie prepravných a aplikačných zariadení - vozidiel (domiešavača a aplikátora PUTZMEISTER).

Poskytovateľ NFP, a teda Ministerstvo hospodárstva SR je zodpovedné za zber údajov o realizácii projektu potrebných pre finančné riadenie, monitorovanie, preverovanie a audity a zabezpečenie vhodného vedenia účtovníctva projektu „New home“. Aby však poskytovateľ NFP mohol splniť svoje povinnosti týkajúce sa monitorovania realizácie projektu „New home“,

Poskytovateľ aj prijímateľ NFP sa dohodli, že podnik Rehuš s.r.o. je povinný počas účinnosti Zmluvy o poskytnutí NFP pravidelne predkladať poskytovateľovi NFP monitorovacie správy, a to :

- a) Priebežnú monitorovaciu správu počas realizácie aktivít projektu,
- b) Záverečnú monitorovaciu správu po ukončení realizácie aktivít projektu,
- c) Následnú monitorovaciu správu po ukončení realizácie aktivít projektu počas 5rokov od ukončenia realizácie aktivít projektu.

4.5 SWOT analýza podniku po získaní nenávratného finančného príspevku z fondov EÚ

Na záver sme praktickej časti sme vypracovali SWOT analýzu podniku Rehuš s.r.o. v období po získaní NFP z fondov Európskej únie, na základe ktorej sme navrhli možné príležitosti podniku do budúcnosti.

Tabuľka č. 11: SWOT analýza podniku Rehuš s.r.o.

SILNÉ STRÁNKY		SLABÉ STRÁNKY	
-efektívnejšia výroba	5	-vznik nových nákladov na poistenie	5
-nárast tržieb a ziskovosti	5	zakúpených strojov	
-zníženie nákladov na výrobu	4	-obmedzené finančné prostriedky na	3
-možnosť rozšírenia výrobného sortimentu	4	d'alsie investície	3
-zrýchlenie dodacích termínov	4		
SPOLU	22	SPOLU	11
PRÍLEŽITOSTI		OHROZENIA	
-využitie problémov konkurencie	4	-odliv kvalifikovanej pracovnej sily	5
-perspektíva umiestnenia produkcie pri výstavbe golfového areálu v blízkosti mesta	5	z dôvodu nižšieho finančného ohodnotenia	
- záujem o produkty zo strany zahraničia (Česká republika)	4	-strata významných zákazníkov	4
		- rastúca vyjednávacía pozícia Zákazníkov	2
SPOLU	13	SPOLU	11

Bodovacia stupnica: 5 - veľmi významný faktor, 4 - významný faktor, 3 - priemerný faktor, 2 - menej významný faktor, 1 - málo významný faktor

Na základe výsledkov SWOT analýzy podniku Rehuš s.r.o., a to v období po získaní nenávratného finančného príspevku z fondov EÚ, navrhujeme, aby podnik zvolil v nasledujúcom období ofenzívnu stratégiu. Môže si ju zvoliť podnik, v ktorom prevažujú sily nad slabosťami a príležitosti nad hrozbami.

Získaním nenávratného finančného príspevku z fondov EÚ, pomocou ktorého podnik zakúpil zariadenie na výrobu betónových zmesí, mobilný vibračný lis a zariadenie na výrobu betónových skruží, prišlo k zvýšeniu efektivity výroby, čo sa prejavilo v náraste tržieb a ziskovosti podniku.

Taktiež tento podnik dosiahol zníženie výrobných nákladov a to tým, že niekoľkoročné opotrebované strojné zariadenia náročné na obsluhu a energie boli nahradené modernými nízko nákladovými strojovými zariadeniami.

Zakúpenie spomínaných strojov umožnilo podniku zvýšenie kvality svojich výrobkov a tiež rozšírenie sortimentu výrobkov, najmä nové dizajnové náročnejšie betónové tvárnice, ktoré sú pomocou nových strojov vo viacerých farebných prevedeniach.

Podnik by mohol v nasledujúcom období využiť najmä problémy konkurencie, nakoľko konkurenčný podnik s podobným výrobným programom sídliaci v blízkosti podniku Rehuš s.r.o. sa nachádza v zlej finančnej situácii. Ďalšou veľkou príležitosťou je aj skutočnosť, že v blízkosti mesta sa plánuje vybudovať nový golfový areál s plánovanou veľkou výstavbou rodinných viliek a infraštruktúry, kde má podnik Rehuš s.r.o. veľký potenciál uplatnenia jeho výrobnnej produkcie. Ďalšou z príležitostí pre umiestnenie svojej produkcie sú aj perspektívne trhy v blízkej Českej republike, nakoľko mesto Senica teda sídlo podniku Rehuš s.r.o. sa nachádza len niekoľko kilometrov od hraníc s Českou republikou.

Záver

Cieľom záverečnej práce bolo analyzovať teoretické poznatky o financovaní malých a stredných podnikov z fondov EÚ a znázorniť úsilie Európskej únie na konkrétnom príklade. Praktická časť bakalárskej práce zachytáva proces získavania nenávratného finančného príspevku z fondov EÚ na projekt, prostredníctvom ktorého chcel podnik Rehuš s.r.o. dosiahnuť posilnenie konkurencieschopnosti podnikania, zvyšovanie tvorby tržieb a pridanej hodnoty, posilnenie výroby a v neposlednom rade optimalizáciu vnútropodnikových procesov.

Na potrebné ciele nebol skúmaný podnik sám schopný z vlastných zdrojov vyčleniť potrebný kapitál a preto požiadal v rámci vyhlásenia výzvy o nenávratný finančný príspevok, pričom so svojou dobre spracovanou žiadosťou a kvalitne vypracovaným projektom bol pri získaní tohto príspevku úspešný. Takto získané finančné zdroje slúžili podniku Rehuš s.r.o. na nákup moderných stavebných strojov so špičkovým výkonom, pomocou ktorých bola firma schopná pokryť zvyšujúci sa dopyt po stavebných výrobkoch v meste Senica a jeho okolí.

Podnik Rehuš s.r.o. je teda príkladom úspešného príjemcu fondov z EÚ, ktorá aj v dobe pokračujúcej stagnácie stavebnej výroby na Slovensku dokáže aj za pomoci štrukturálnych fondov EÚ úspešne napredovať, rozvíjať sa a pokrývať zvyšujúci sa dopyt po jeho výrobkoch.

Na základe poznatkov získaných od majiteľa podniku možno konštatovať, že niektorých potenciálnych žiadateľov od podávania žiadosti o tento NFP odrádza najmä zložité administratívne vypracovanie projektu, pričom väčšina žiadateľov nie je schopná tieto projekty vypracovať vlastnými silami a prostriedkami a sú teda nútení najímať si na vypracovanie projektov ďalšie subjekty, čo pre týchto žiadateľov predstavuje ďalšie finančné zaťaženie.

Ďalšou dôležitou prekážkou pre získanie tohto príspevku je aj skutočnosť, že množstvo žiadateľov nedisponuje dostatočnou výškou vlastných zdrojov potrebných pre spolufinancovanie projektov.

Na záver teda môžeme konštatovať, že jednoduchšiemu a efektívnejšiemu čerpaniu prostriedkov z EÚ by napomohlo, keby zo strany kompetentných orgánov prišlo k prijatiu takých právnych noriem, ktoré by zjednodušili administratívnu náročnosť pri spracovávaní podkladov potrebných pre podávanie žiadosti o nenávratný finančný príspevok.

Zoznam použitej literatúry

Knihy/monografie

- [1] FETISOVOVÁ, E.: *Financie malých a stredných podnikov*. Bratislava: Vydavateľstvo EKONÓM, 1998. str. 20
- [2] LESÁKOVÁ, Ľ.: *Optimalizácia podmienok pre efektívny rozvoj malých a stredných podnikov*. Banská Bystrica, Ekonomická fakulta UMB 1997, s. 6 - 8.
- [3] ŠÚBERTOVÁ E. a kol.: *Podnikanie v malých a stredných podnikoch pre manažérov*. 1. vyd. Bratislava: Vydavateľstvo EKONÓM, 2009. 156 s. [cit.17.12.2013] ISBN 978-80-225-2869-6, str. 29-30
- [4] STRÁŽOVSKÁ H., Strážovská Ľ., Pavlík A.: *Malé a stredné podniky*. Bratislava: Vydavateľstvo SPRINT, 2007. [cit.17.12.2013] ISBN 978-80-89085-64-4, str.

Internetové pramene:

- [5] MINISTERSTVO HOSPODÁRSTVA SR: Analýza vývoja malého a stredného podnikania [online]. [6.11.2013]. Dostupné na internete: <<http://www.economy.gov.sk/pk/1160-2002-010/ma.htm>>
- [6] EURÓPSKE SPOLOČENSTVA, 2006. *Nová definícia malých a stredných podnikov, užívateľská príručka a modelové vyhlásenie*. Úrad pre publikácie, 2006. 50s. ISBN 92-894-7924-8, str. 8
- [7] KODRÍKOVÁ E.: *Podpora malého a stredného podnikania*[online]. [25.3.2014]. Dostupné na internete: <http://www.skts.sk/?action=article&category=10&saction=showArticle&id=100>
- [8] SLOVAK BUSINESS AGENCY. Audit odporúčaní iniciatívy Small Business Act [online]. [22.3.2013]. Dostupné na internete: <http://www.nadsme.sk/files/6-AuditodporucaniiniciativySmallBusinessAct_0.pdf>
- [9] SLOVAK BUSINESS AGENCY. *Zákon o malých a stredných podnikoch* [online]. [6.3.2013]. Dostupné na internete: <<http://www.sbagency.sk/zakon-o-malych-a-strednych-podnikoch-small-business-act>>
- [10] EURACTIV.SK.2010. *Regionálna politika v EÚ*. [online]. [5.1.2013]. Dostupné na internete: <http://www.euractiv.sk/regionalny-rozvoj/zoznam_liniek/regionalna-politika-v-eu>
- [11] CENTRÁLNY PORTÁL PRE NEZISKOVÝ SEKTOR. *EUROFONDY*. [online]. [cit.7.2.2013]. Dostupné na internete: <<http://www.1snsc.sk/eurofondy>>
- [12] PODNIKÁM.SK. *Využite Eurofondy na financovanie podnikateľského zámeru*. [online]. [10.2.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.podnikam.webnoviny.sk/financovanie/vyuzite-eurofondy-na-financovanie-podnikatelskeho-zameru/8236>>
- [13] SLOVAK BUSINESS AGENCY. *Podpora malého a stredného podnikania v Slovenskej republike, sprievodca iniciatívami*. 2012, [online]. [20.12.2013]. Dostupné na internete: <http://www.sbagency.sk/sites/default/files/sprievodca_iniciativami_2012_0.pdf>
- [14] Podpora EÚ na podporu MSP. *Prehľad najdôležitejších možností financovania európskych MSP*. 2012. [online]. [20.9.2013]. Dostupné na internete: <file:///C:/Users/uzivatel/Downloads/Fundingopportunities_sk_7282.pdf>str. 10
- [15] EURAKTIV.SK. EUROFONDY.SK. *Prehľad fondov. Regióny a ich rozvoj*. [online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/regionalny-operacny-program/>>

- [16] EUROFONDY.SK. *Operačný program konkurencieschopnosť a hospodársky rast*. [online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/konkurencieschopnost-a-hospodarsky-rast/>>
- [17] EURAKTIV.SK. EUROFONDY.SK. *Prehľad fondov. Regióny a ich rozvoj*. [online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.euractiv.sk/informatizacia-spolocnosti>>
- [18]. EUROFONDY.SK. *Operačný program výskum a vývoj*. [online]. [7.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/op-vyskum-a-vyvoj/>>
- [19] EUROFONDY.SK. *Operačný program Bratislavský kraj*. [online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/op-bratislavsky-kraj/>>
- [20] EURAKTIV.SK. EUROFONDY.SK. *Prehľad fondov. Zdravotníctvo*. [online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.euractiv.sk/zdravotnictvo>>
- [21] EUROFONDY.SK. *Operačný program technická pomoc*. [online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/op-technicka-asistencia/>>
- [22] Podpora EÚ na podporu MSP. *Prehľad najdôležitejších možností financovania európskych MSP*. 2012. [online]. [cit.20.9.2013]. Dostupné na internete: <file:///C:/Users/uzivatel/Downloads/Fundingopportunities_sk_7282.pdf> str. 11
- [23] EUROFONDY.SK. *Operačný program zamestnanosť a sociálna inklúzia*. [online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/op-bratislavsky-kraj/http://eurofondy.webnode.sk/op-zamestnanost-a-socialna-inkluzia/>>
- [24] EUROFONDY.SK. *Operačný program Vzdelávanie*. [online]. [6.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/op-bratislavsky-kraj/http://eurofondy.webnode.sk/op-vzdelavanie/>>
- [25] Bialková D.: *Prehľad možností financovania malých a stredných podnikov z alternatívnych zdrojov*. 2013, [online]. [28.12.2013]. Dostupné na internete: <<http://www.sjf.tuke.sk/transferinovacii/pages/archiv/transfer/25-2013/pdf/013-017.pdf>> str. 15
- [26] EUROFONDY.SK. *Operačný program doprava*. [online]. [8.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://eurofondy.webnode.sk/op-doprava/>>
- [27] PODPORA EÚ NA PODPORU MSP. *Prehľad najdôležitejších možností financovania európskych MSP*. 2006, [online]. [26.1.2014]. Dostupné na internete: <http://www.enterprise-europe-network.sk/docs/sp_2007_sk.pdf> str. 12
- [28] EUROPEAN INVESTMENT FUND. *Nový spôsob využitia štrukturálnych fondov EÚ na podporu prístupu MSP k financiám prostredníctvom holdingových fondov. Čo je JEREMIE?* [online]. [24.2.2014]. Dostupné na internete: <http://www.eib.org/attachments/thematic/jeremie_leaflet_2012_sk.pdf> str. 1-2
- [29] SLOVAK BUSINESS AGENCY. *Podpora malého a stredného podnikania v Slovenskej republike, sprievodca iniciatívami*. 2012, [online]. [20.12.2013]. Dostupné na internete: <http://www.sbagency.sk/sites/default/files/sprievodca_iniciativami_2012_0.pdf>
- [30] SLOVAK BUSINESS AGENCY. *Analýza "best practices" postupov v podpore podnikania vo vybraných členských krajinách EÚ*. 2010. [online]. [20.12.2013]. Dostupné na internete: <<http://www.sbagency.sk/sites/default/files/4-bestpractices-1.pdf>> str. 8
- [31] EUROPA.EU. *Informácie o fungovaní v EÚ. Európsky investičný fond*. [online]. [3.2.2014]. Dostupné na internete: <http://europa.eu/about-eu/institutions-bodies/eif/index_sk.htm>
- [32] EUROPSKY PARLEMENT.EU. *Výbor pre kontrolu rozpočtu*. 2012. [online]. [6.2.2014]. str. 7 Dostupné na internete: <http://www.europarl.europa.eu/meetdocs/2009_2014/documents/cont/dt/876/876170/876170sk.pdf> str. 2

- [33] CENTIRE.SK. *Malé a stredné podniky*. 2013. [online]. [3.3.2014]. Dostupné na internete: <http://www.centire.com/sites/default/files/entire_web_1.pdf> str. 9
- [34] MINISTERSTVO HOSPODÁRSTVA SLOVENSKEJ REPUBLIKY.SK. *Programové obdobie 2014-2020*. [online]. [1.2.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.mhsr.sk/princip-partnerstva/140175s>>
- [35] ZASTUPITELSTVO.VUCKE.SK. *POLITIKA SÚDRŽNOSTI EURÓPSKEJ ÚNIE VPROGRAMOVACOM OBDOBÍ 2014 -2020*. [online]. [23.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://zastupitelstvo.vucke.sk/Dokumenty/2012/14-2012/dokument2146%20vo3zast14bod08-4main.pdf>> str. 3
- [36] CENTIRE.SK. *Fondy a formy podpory v Programovom období 2014-2020*. [online]. [23.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.centire.com/sk/blog/fondy-a-formy-podpory-v-programovom-obdobi-2014-2020>>
- [37] Ministerstvo dopravy, výstavby a regionálneho rozvoja SR: *Politika súdržnosti EÚ 2014-2020*. [online]. [23.1.2014]. <http://ec.europa.eu/regional_policy/what/future/proposals_2014_2020_en.cfm>
- [38] CZECHINVEST.ORG. *Cosme 2014-2020*. [online]. [23.1.2014]. Dostupné na internete: <<http://www.czechinvest.org/cosme-2014-2020>>
- [39] Ministerstvo hospodárstva Slovenskej republiky. *Príručka pre žiadateľa v rámci výzvy na predkladanie žiadostí o NFP Kód výzvy KaHR-111SP-1101*. [online]. [cit.23.1.2014]. Dostupné na internete: <http://www.siea.sk/materials/files/sf/vyzvy/kahr_111sp_1101/Prirucka_pre_ziadatela_111SP-1101.pdf>

Prílohy

Príloha č. 1: Formulár k žiadosti o NFP

Názov projektu	Inovačný projekt
Žiadateľ	Prijímateľ, s.r.o.
Sektor	súkromný
Operačný program	OP Konkurencieschopnosť a Hospodársky rast
Prioritná os	Prioritná os 1 - Inovácie a rast konkurencieschopnosti
Opatrenie	1.1 - Inovácie a technologické transfery
Kód výzvy	KaHR-111DM-1301
Celkové výdavky projektu (EUR)	400 000,00
Požadovaná výška NFP (EUR)	200 000,00
Názov lokálnej stratégie komplexného prístupu / integrovanej stratégie rozvoja mestských oblastí	
Identifikátor žiadosti o NFP	535830
Kód žiadosti o NFP	

1. Identifikácia žiadateľa			
Názov			
Sídlo			
PSČ	Obec	Ulica	Číslo
Štát	Sektor	Právna forma	
	Verejný/súkromný		
IČO	DIČ	Platca DPH	IČ DPH
		áno/nie	
Internetová stránka			

2. Štatutárny orgán žiadateľa			
Titul	Meno	Priezvisko	Titul za menom
Telefón(aj predvoľba)		E-mail	

3 Profil žiadateľa	
Názov SK NACE	
Kód SK NACE	Dátum vzniku žiadateľa
Počet zamestnancov v trvalom pracovnom pomere ku koncu posledného kalendárneho štvrt'roku pred podaním žiadosti o NFP	Vedenie účtovníctva ku dňu podania žiadosti o NFP
0-10, 11-50, 51-250, 251-500, 501-1000, viac ako 1000	jednoduché/podvojný/iné

4. Identifikácia subjektu v pôsobnosti žiadateľa vo vzťahu k realizácii projektu			
Názov			
Sídlo			
PSČ	Obec	Ulica	Číslo
Názov SK NACE			
Kód SK NACE	Počet zamestnancov v trvalom pracovnom pomere ku koncu posledného kalendárneho štvrt'roku pred podaním žiadosti o NFP		
	0-10, 11-50, 51-250, 251-500, 501-1000, viac ako 1000		

5.Kontaktná osoba pre projekt			
Titul pred menom	Meno	Priezvisko	Titul za menom
Kontaktná osoba			
PSČ	Obec	Ulica	Číslo
Štát	Funkcia		
Telefón(aj predvoľba)	E-mail		

6. Partner (-i) žiadateľa	
Bude žiadateľ pri realizácii projektu využívať inštitút partnerstva? áno/nie	
Partner 1 – Názov	
Partner n – Názov	

