

PRÍLOHA A

Hĺbkový rozhovor so špecialistom na ochranu zásielok pred nelegálnou migráciou

Otázky, ktoré sme položili špecialistovi v danej oblasti, ktorý priamo pracuje s nástrojmi, ktoré majú na starosti zníženie vplyvu rizika nelegálnej migrácie pri exporte do Veľkej Británie a odpovede na tieto otázky, z ktorých sme potom urobili prípadovú štúdiu:

1. Ako sa vyvíjala migračná kríza a aké boli hlavné rozdiely vo vašej práci pred a po vypuknutí migračnej krízy?
2. Aké ochranné opatrenia používate na vysporiadanie sa s rizikom nelegálnej migrácie a aká je približná cena týchto opatrení pri exporte tovaru?
3. Aká je momentálne situácia v okolí mesta Calais a prečo je práve toto miesto také obľúbené pri snahe o vstup do Veľkej Británie zo strany migrantov?
4. S akými najčastejšími problémami sa stretávajú vaši vodiči priamo v okolí mesta Calais, kde prichádza k hlavnému stretu s migrantami?
5. Aká je pravdepodobnosť poškodenia tovaru migrantami a ako tomu môžeme predísť?
6. Akým spôsobom a na akej parite vyvážate tovar zo Slovenska do Veľkej Británie a aké pravidlá sú pre vás pri exporte na tejto trase dôležité?
7. Aký je váš typický exportovaný výrobok a v akom množstve sa vyskytuje v jednom prepravnom kontajneri?
8. Ako sa vo vašej firme vypočítava exportná cena a aké všetky časti do nej vstupujú?
9. V akej výške a v akých konkrétnych bodoch sa zmenila exportná cena v rokoch 2011 a 2016?
10. Akým spôsobom financujete dodatočné náklady, ktoré vznikli ako dôsledok migračnej krízy a ako to ovplyvnilo konkurencieschopnosť vašich výrobkov?
11. Aká bola situácia v okolí mesta Calais pred vypuknutím migračnej krízy?
12. Aké ešte ďalšie nové riziká vidíte pre cestnú nákladnú dopravu v najbližších rokoch?
13. Aké druhy poistenia využívate a koľko vyjde postenie na jeden náklad?
14. Aký je potenciál cestnej dopravy a ako sa bude vyvíjať pomer cestnej nákladnej dopravy oproti ostatným druhom nákladnej dopravy?
15. Akú pridanú hodnotu ste vedeli vytvoriť z predaja v roku 2011 a akú v roku 2016?