

OBSAH

ÚVOD.....	7
1.ZAHRAŇIČNÝ OBCHOD SLOVENSKEJ REPUBLIKY A PODPORA EXPORTU.....	9
1.1 Vývoj zahraničného obchodu Slovenska a jeho perspektívy	12
1.1.1 Teritoriálna štruktúra	14
1.1.2 Komoditná štruktúra.....	15
1.1.3 Faktory ovplyvňujúce perspektívy vývoja zahraničného obchodu	16
1.2 Legislatívna podpora exportu na Slovensku	17
Prípadová štúdia 1: Úloha EXIMBANKY SR pri zabezpečení financovania exportu slovenských stavebných firiem do Vietnamu.....	21
2.INŠTITUCIONÁLNA PODPORA VONKAJŠÍCH EKONOMICKÝCH VZŤAHOV SLOVENSKEJ REPUBLIKY.....	24
2.1 Inštitúcie na úrovni ústredných orgánov štátnej správy	25
2.1.1 Ministerstvo hospodárstva SR	26
2.1.2 Ministerstvo zahraničných vecí a európskych záležitostí SR	27
2.1.3 Ďalšie ministerstvá pôsobiace na Slovensku	27
2.2 Slovenská agentúra na podporu investícií a obchodu	29
2.3 Exportno-importná banka SR	31
2.4 Slovenská obchodná a priemyselná komora	33
2.5 Slovenská poľnohospodárska a potravinárska komora	35
2.6 Ďalšie štátne a verejnoprávne subjekty.....	37
2.6.1 Slovenská inovačná a energetická agentúra (SIEA)	38
2.6.2 Slovak Business Agency (SBA).....	38
2.6.3 Slovenská agentúra pre medzinárodnú rozvojovú spoluprácu (SAMRS)	38
2.6.4 Slovenská záručná a rozvojová banka (SZRB).....	38
2.6.5 Slovakia Travel	39
2.6.6 Republiková únia zamestnávateľov (RÚZ).....	39
2.6.7 Asociácia zamestnávateľských zväzov a združení SR (AZZZ SR)	39
2.6.8 Klub 500	40
2.6.9 Rada slovenských exportérov (RSE)	40
Prípadová štúdia 2: Inštitucionálna spolupráca pri podpore expanzie	40
3.PRINCÍPY OBCHODOVANIA SLOVENSKEJ REPUBLIKY V EURÓPSKEJ ÚNII.....	42
3.1 Vykazovanie zahraničného obchodu SR.....	42

3.2 Systém INTRASTAT-SK	44
3.3 Zásady uplatňovania technických predpisov a noriem v EÚ	48
3.4 Spoločná obchodná politika EÚ	50
3.5 Spoločná poľnohospodárska politika EÚ	51
Prípadová štúdia 3: Implementácia technických predpisov v oblasti automobilového priemyslu	55
4.OBCHODOVANIE EÚ NA ZÁKLADE PREFERENČNÝCH A NEPREFERENČNÝCH DOHÔD	58
4.1 Dohoda o Európskom hospodárskom priestore	60
4.2 Preferenčné a nepreferenčné obchodné dohody EÚ s tretími krajinami ..	62
Prípadová štúdia 4: Perspektívy preferenčnej obchodnej dohody medzi EÚ a ASEAN	76
5.TARIFNÉ A NETARIFNÉ REGULOVANIE OBCHODOVANIA EURÓPSKEJ ÚNIE	78
5.1 Autonómne prostriedky obchodnej politiky aktívne	79
5.2 Autonómne prostriedky obchodnej politiky pasívne	80
5.2.1 Tarifné prostriedky obchodnej politiky – clá	80
5.2.2 Netarifné prostriedky obchodnej politiky	82
5.3 Autonómne nástroje obchodnej politiky EÚ	87
5.3.1 Colný kódex EÚ	87
5.3.2 Colný zákon SR	95
5.3.3 Spoločný colný sadzobník EÚ	96
5.3.4 Nástroje na ochranu obchodu	98
5.3.5 Regulácia obchodných bariér	103
5.3.6 Všeobecný systém preferencií	104
5.3.7 TARIC	106
6.JEDNOTLIVÉ DRUHY MEDZINÁRODNÝCH OBCHODNÝCH OPERÁCIÍ	111
6.1 Klasifikácia medzinárodných obchodných operácií	111
6.2 Jednotlivé druhy obchodov	112
6.2.1 Dovozy a vývozy	112
6.2.2 Reexport a switch	113
6.2.3 Kompenzačný obchod a barter	115
6.2.4 Paralelný obchod (protínákup)	118
6.2.5 Buyback (spätná kúpa) a production sharing	119
6.2.6 Cashback	120
6.2.7 Ofset	121

6.3 Iné spôsoby medzinárodných obchodných operácií	123
6.3.1 Komoditné burzy	123
6.3.2 Aukcie	125
6.3.3 Zabezpečenie obchodovania s investičnými celkami prostredníctvom verejnej súťaže (tendra)	127
6.3.4 Zušľachťovacie a spracovateľské operácie	129
6.3.5 Elektronické obchodovanie	130
Prípadová štúdia 5: Bártrová spoločnosť na Slovensku – VOICE s.r.o.	132
7. SPROSTREDKOVATEĽSKÉ VZŤAHY V MEDZINÁRODNOM OBCHODE	135
7.1 Priama obchodná metóda	136
7.2 Nepriama obchodná metóda	138
7.3 Sprostredkovateľské vzťahy	140
7.3.1 Zmluva o sprostredkovaní	141
7.3.2 Zmluva o obchodnom zastúpení	142
7.3.3 Mandátna zmluva	144
7.3.4 Komisionárska zmluva	145
Prípadová štúdia 6: Sprostredkovateľské vzťahy v exporte slovenského vína do Nórska	146
8. PLATBNÁ PODMIENKA A INÉ FORMY FINANCOVANIA V MEDZINÁRODNOM OBCHODE	149
8.1 Nedokumentárne platby	150
8.1.1 Platba vopred – hladká platba pred dodávkou tovaru	150
8.1.2 Hladká platba po dodávke tovaru	151
8.1.3 Zmenka	152
8.1.4 Šek	153
8.2 Dokumentárne platby	154
8.2.1 Dokumentárne inkaso	155
8.2.2 Dokumentárny akreditív	157
8.3 Banková záruka	163
8.4 Iné formy financovania v medzinárodnom obchode	165
8.4.1 Faktoring	165
8.4.2 Forfaiting	167
8.4.3 Lízing	168
Prípadová štúdia 7: Export technologického zariadenia zo Švajčiarska do Indie – Špecifiká obchodného styku a financovania	170

9.DODACIA PODMIENKY V MEDZINÁRODNOM OBCHODE	173
9.1 Dodacia parita	174
9.2 Dodacia lehota	181
9.3 Poistenie tovaru	182
9.4 Balenie tovaru	184
9.5 Sprievodné dokumenty používané v medzinárodnom obchode	186
9.5.1 Inkasné (obchodné) dokumenty	187
9.5.2 Colné dokumenty	188
9.5.3 Platobné a úverové dokumenty	190
9.5.4 Poisťovacie dokumenty	191
9.5.5 Prepravné dokumenty	191
9.5.6 Osvedčenia	195
9.5.7 Pomocné dokumenty	197
9.6 Ostatné podmienky dodávky	199
10.VÝVOZNÁ OBCHODNÁ OPERÁCIA	200
10.1 Realizácie vývozneho obchodného operácie	201
10.1.1 Prípravná fáza	202
10.1.2 Fáza zmluvného zabezpečenia	210
10.1.3 Realizačná fáza	213
10.1.4 Vyhodnotenie vývozneho obchodného operácie	213
 Prípadová štúdia 8: Export farmaceutických produktov z Nemecka do Saudskej Arábie – Výzvy, regulačné podmienky a obchodná stratégia	
214	
11.DOVOZNÁ OBCHODNÁ OPERÁCIA	217
11.1 Realizácia dovozneho obchodného operácie	217
11.1.1 Prípravná fáza	218
11.1.2 Fáza zmluvného zabezpečenia	222
11.1.3 Realizačná fáza	224
11.1.4 Vyhodnotenie dovozneho obchodného operácie	227
 Prípadová štúdia 9: Dovozy technológií na výrobu zeleného vodíka z Dánska do Chile	
229	
POUŽITÁ LITERATÚRA	232